

UNIVERSIDAD SIGLO 21



Trabajo Final De Grado. Prototipado Tecnológico

Carrera: Licenciatura en Informática

Sistema de control y gestión de ventas, stock y fabricación en tiempo real.

Autor: Alderete Carlos Alberto

Legajo: VINF06331

Las Termas de Rio Hondo, noviembre de 2021

Índice

Resumen	5
Abstract.....	6
Título	7
Introducción.....	7
Antecedentes	7
Descripción del área problemática.....	8
Justificación	9
Objetivo General Del Proyecto	9
Objetivos Específicos Del Proyecto	10
Marco Teórico Referencial.....	10
Dominio del problema	10
TIC (tecnología de la información y la comunicación)	11
Competencias.....	12
Diseño Metodológico	13
Recolección De Datos.....	13
Planificación	14
Relevamiento	15
Relevamiento Estructural.....	15
Relevamiento Funcional	16
Funciones de las áreas:	17
Relevamiento Documental.....	20
Procesos De Negocios	21
Diagnostico Y Propuesta	22
Propuesta.....	24
Objetivos, Límites Y Alcances Del Prototipo	24
Objetivo Del Prototipo.....	24
Limites	24
Alcances.....	24
Descripción Del Sistema	25
Requerimientos Funcionales.....	25
Requerimientos No Funcionales	26
Diagrama De Casos De Uso	27

Diagrama De Secuencias	44
Estructura De Datos	49
Prototipos de interfaces de pantallas.....	51
Despliegue	54
Seguridad	55
Análisis De Costos	57
Análisis de Riesgos.....	60
Plan de Contingencia	63
Conclusiones.....	64
Referencias	66
Anexos	67

Índice de Tablas

Tabla 1: Cuadro comparativo de competencias	12
Tabla 2: Diagrama de Gant	14
Tabla 3: Diagnostico de proceso ventas mostrador	22
Tabla 4: Diagnostico de proceso ventas mayoristas	22
Tabla 5: Diagnostico de proceso producción	23
Tabla 6: Diagnostico de proceso confección de informes	23
Tabla 7: Requerimientos funcionales	25
Tabla 8: Requerimientos no funcionales	26
Tabla 9: Descripción de caso de uso RF001.....	29
Tabla 10: Descripción de caso de uso RF001(2).....	31
Tabla 11: Descripción de caso de uso RF002.....	33
Tabla 12: Descripción de caso de uso RF003.....	35
Tabla 13: Descripción de caso de uso RF004.....	37
Tabla 14: Descripción de caso de uso RF005.....	39
Tabla 15: Descripción de caso de uso RF006.....	41
Tabla 16: Descripción de caso de uso RF007.....	43
Tabla 17: Análisis de cosos rrhh.	57
Tabla 18: Análisis de cosos licencias.	58

Tabla 19: Análisis de costos equipamiento.	59
Tabla 20: Total costos.	60
Tabla 21: Matriz de riesgos.	61
Tabla 21: Matriz plan de contingencias.....	63

Índice de Ilustraciones/gráficos

Ilustración 1: Organigrama Alfajores Hondeños.....	16
Ilustración 2: Diagrama de flujos Alfajores Hondeños	21
Ilustración 3: Diagrama de casos de uso general.....	27
Ilustración 4: Diagrama de casos de uso ingreso al sistema.....	28
Ilustración 5: Diagrama de casos de uso creación de usuarios.....	30
Ilustración 6: Diagrama de casos de uso crear insumos	32
Ilustración 7: Diagrama de casos de uso crear artículos.....	34
Ilustración 8: Diagrama de casos de uso cargar movimientos de stock	36
Ilustración 9: Diagrama de casos de uso consultar stock	36
Ilustración 10: Diagrama de casos de uso registro de ventas	38
Ilustración 11: Diagrama de casos de uso monitoreo de fabricación	40
Ilustración 12: Diagrama de casos de uso generación de informes	42
Ilustración 13: Diagrama de secuencia creación de usuarios	44
Ilustración 14: Diagrama de secuencia ingreso al sistema	44
Ilustración 15: Diagrama de secuencia crear insumo	45
Ilustración 16: Diagrama de secuencia crear articulo.....	45
Ilustración 17: Diagrama de secuencia movimiento de articulo.....	46
Ilustración 18: Diagrama de secuencia registro de ventas.....	47
Ilustración 19: Diagrama de secuencia producción.....	47
Ilustración 20: Diagrama de secuencia reportes	48
Ilustración 21: Diagrama de Clases	49
Ilustración 22: Diagrama de entidad-relación	50
Ilustración 23: Prototipo de interfaz inicio sesión.....	51

Ilustración 24: Prototipo de interfaz pantalla principal	51
Ilustración 25: Prototipo de interfaz crear nuevo usuario.....	52
Ilustración 26: Prototipo de interfaz crear articulo.....	52
Ilustración 27: Prototipo de interfaz crear insumo	53
Ilustración 28: Prototipo de interfaz registrar ventas.....	53
Ilustración 29: diagrama de componentes	53
Ilustración 30: Planilla de ventas diaria (Anexo)	67
Ilustración 31: Planilla de despacho y stock diario (Anexo).....	68
Ilustración 32: Planilla stock materia prima (Anexo).....	69
Ilustración 33: Planilla de producción diaria (Anexo).....	70

Resumen

Hondeños es una fábrica de alfajores y dulces artesanales con más de 50 años, con lo que lleva un tiempo considerable manteniendo una producción meramente artesanal, sin embargo, con el tiempo se empezó a notar los desperdicios producidos en las distintas etapas de fabricación, debido a la posible mala manufacturación producida por sus operarios. es por ello que la empresa opto por modernizar y transformar su antigua fábrica en una nueva planta de producción automatizada. Ante esto surgió la necesidad de contar con una herramienta capaz de controlar y gestionar dicha fabrica, y que permitiese además incursionar en la transformación digital de áreas tales como la de ventas y así obtener informes pertinentes del rendimiento general de la empresa. Esta necesidad fue satisfecha logrando cumplir el objetivo de este proyecto, el cual culmino con la creación de un sistema acorde a lo planteado, logrando con éxito que estos desperdicios de producción se reduzcan en lo más mínimo y mejorar la rentabilidad general. La empresa no solo logro posicionarse mucho mejor en el mercado si no que se volvió un referente en su rubro.

Palabras clave: Alfajoreros, producción artesanal, planta de producción, ventas, sistematización.

Abstract

Hondeños it's ,factory of alfajores and artisan sweets for more than 50 years, so it has been a considerable time maintaining a purely artisan production for a considerable time, however, over time the waste produced in the different stages of manufacture began to be noticed, due to the possible bad manufacturing produced by his operators. That is why the company opted to modernize and transform his old factory into a new automated production plant. Given this situation, arose the need for a tool capable of controlling and managing this factory, and that would also allow venturing into the digital transformation of areas such as sales and thus obtain relevant reports on the general performance of the company. This need was satisfied by achieving the objective of this project, which culminated in the creation of a system according to it was proposed, successfully achieving that these production wastes are reduced to the minimum and improving the general profitability. The company not only managed to position itself much better in the market, but also became a benchmark in his field.

Keywords: Alfajoreros, artisan production, production plant, sales, systematization

Título

Sistema de control y gestión de ventas, stock y fabricación en tiempo real

Introducción

Este documento se constituye en un proyecto de análisis y sistematización que es llevado a cabo en una empresa relevada llamada Hondeños (en adelante, denominado el cliente), fábrica con más de 50 años dedicada a la elaboración de alfajores, dulces y mermeladas artesanales, oriunda de Las Termas de Rio Hondo. Dicho proyecto pretende contribuir en el control de la fabricación en todas sus etapas y lograr una reducción es costos operativos, control minucioso sobre las áreas de ventas y control de stock de materia prima de elaboración y generar un valor agregado a la empresa en cuestión.

Antecedentes

Hondeños se caracterizó por ser una fábrica de elaboración a la vista del público, esto atrae mucho la atención de las personas que se asoman apreciar la elaboración 100% artesanal. Es por ello que sus productos se apuntan como los N°1 de la región, elegidos y muy recomendados por los turistas que día a día visitan Las Termas.

Luego de la desafortunada crisis sanitaria del covid-19 en el año 2020, y las restricciones exigidas por la cuarentena, Hondeños considero la posibilidad de la venta mayorista a clientes tales como supermercados, comercios y/o distribuidores. Si bien en su momento fue una iniciativa para poder seguir adelante, se convirtió en un concepto más de ventas adoptado por la empresa.

En la actualidad, las ventas impulsadas por el turismo, volvieron a generar nuevamente el ingreso más representativo de la empresa. A su vez, las ventas y ganancias percibidas por el concepto mayoristas se alzaron en un 70%, volviéndose una importante fuente de ingresos para nuestro cliente. Sin embargo, la infraestructura de producción sigue siendo la misma, provocando que la demanda supere ampliamente a la capacidad de fabricación.

Descripción del área problemática

Ante la increíble cantidad de ventas de mostrador y pedidos mayoristas generados en los últimos tiempos luego de la pandemia, el sector de fabricación se vio bajo un estrés operativo ante la cantidad de demanda, dejando en velo el límite de capacidad de producción de la misma. Esto no solo afectó al stock de productos en general, sino que se perdieron ventas al haber faltante de productos.

Entre otras cuestiones que generan ese déficit de productos, nos encontramos con la falta u obtención tardía de la información de ventas realizadas en un periodo determinado. Esto se debe a que la empresa en todas sus áreas lleva un registro 100% en talonarios de planillas. Un ejemplo es el área de ventas, donde los datos son volcados en las planillas diarias. Las cuales, dentro de la empresa, son una de las fuentes de información más importantes. Ya que con ello se determina en gran medida, que volumen de producción se llevara a cabo dentro de la fábrica, y que rotación tiene cada producto en un determinado periodo y/o temporada. Para lograr la consolidación de esos datos, se realiza un estudio de todas las planillas por separado para lograr obtener el número de docenas vendidas en el periodo en cuestión, llevando a una pérdida de tiempo considerable.

A parte de representar un retraso en cuanto a decisiones se trata, mantiene un desequilibrio constante entre mantener un stock para evitar faltantes de productos, provocando en algunos casos decomisos excesivos de mercadería. O no llegar a cumplir con la demanda en general.

Justificación

El siguiente análisis es llevado a cabo debido a que nuestro cliente tiene el inconveniente de que, al querer obtener un informe sobre las ventas y movimientos de los artículos, representa una pérdida de tiempo considerable debido a que el método de registro es llevado de forma manual.

Mediante la incorporación de las TIC'S y el desarrollo de una aplicación acorde a las necesidades de la empresa, se logrará una reducción considerable en los tiempos y una optimización en las metodologías de trabajo. Considerando que la empresa se encuentra en plena adquisición de maquinarias de fabricación, para lograr la implementación de una nueva planta de producción. La intervención de la solución propuesta en este proyecto, se acoplará a la puesta en marcha de una fábrica totalmente automatizada, permitiendo llevar el control en tiempo real de la misma.

Esto facilitara al cliente llevar un mayor control de su empresa y conocer su desempeño. Lograr una reducción considerable de los costos operativos. Evitar al mínimo los desperdicios de productos decomisados por mala manipulación. Mantener un stock de productos acorde y rentable para no caer en déficit de ventas por demanda. lograr mejoras en la administración de los insumos y por consiguiente evitar gastos generados por la compra descontrolada y excesiva de materia prima que se venciese.

Además de generar un valor agregado a la empresa en el rubro en el que opera, la posicionara como una fábrica adaptada a los nuevos tiempos, permitiendo no solo volverse proveedor a mayoristas, si no, como se tiene previsto por la organización, exportar los productos fuera del país.

Objetivo General Del Proyecto

Diseñar y desarrollar un software de gestión para controlar la producción y el flujo de ventas, logrando transformar y controlar los procesos de negocios de la empresa, con el fin de optimizar los recursos y tiempos en dichos procesos y generar informes pertinentes que den soporte a la toma de decisiones en cuestiones de mejor manejo de la materia prima.

Objetivos Específicos Del Proyecto

- Desarrollar un sistema que permita el control en tiempo real de la producción con el fin de optimizar y controlar los recursos de materia prima.
- Emplear un módulo de control que permita medir y ejecutar los diferentes sensores y actuadores de las maquinarias de producción, para gestionar la misma.
- Diseñar un módulo de ventas que permita registrar las transacciones de las mismas a fin de recopilar los datos de los diferentes movimientos de stock, caja, concepto de venta, y productos.
- Brindar la opción de la generación de informes pertinentes, basado en los datos obtenidos de los diferentes módulos del sistema, a fin de dar soporte a la toma de decisiones.

Marco Teórico Referencial

A continuación, para lograr tener una visión más profunda de la problemática a abordar, incorporaremos el marco que engloba la actividad del rubro.

Dominio del problema

Dentro de la actividad que la empresa lleva a cabo, está comprendida la producción y venta de productos alimenticios, en este caso alfajores y dulces, englobados dentro del rubro alfajeros/pasteleros. Al tratarse de una fábrica, esta actividad se encuentra regulada por las disposiciones del código alimentario argentino.

Como cita en su Art nº3:

Los productos cuya producción, elaboración y/o fraccionamiento se autorice y verifique de acuerdo al Código Alimentario Argentino, a esta ley y a sus disposiciones reglamentarias, por la autoridad sanitaria que resulte competente e acuerdo al lugar donde se produzcan, elaboren o fraccionen, podrán comercializaren, circular y expendirse en todo el territorio de la Nación, sin perjuicio de la verificación de sus condiciones higiénico-sanitarias, bromatológicas y de identificación comercial en la jurisdicción de destino. (LEY N° 18.284. CODIGO ALIMENTARIO ARGENTINO, 1969; Andrew S. Tanenbaum, 2012).

TIC (tecnología de la información y la comunicación)

Se recurrió al uso de lenguajes de programación orientado a objetos, lenguajes de páginas web y de consultas de base de datos en SQL.

A continuación, se detallan los lenguajes considerados:

HTML: “Permite a los usuarios producir páginas web que incluyen texto, gráficos, video, apunadores a otras páginas web y más. es un lenguaje de marcado que sirve para describir cómo se va a dar formato a los documentos” (Andrew S. Tanenbaum, 2012)

PHP: “Es un lenguaje diseñado para crear contenido HTML. PHP puede ser ejecutado de tres formas: en un servidor web, a través de la línea de comandos, o mediante un cliente GUI”. (Arce, 2018)

JavaScript: “Es un lenguaje de programación que permite a los desarrolladores crear acciones en sus páginas web”. (Valdés, 2007)

SQL: “El lenguaje estructurado de consultas (SQL, Structured Query Language) apoya la creación y mantenimiento de la base de datos relacional y la gestión de los datos dentro de la base de datos”. (Opper, 2010).

Para de incorporar funcionalidades optimas y una mejor estructura operacional, se tuvieron en cuenta los siguientes framework.

AngularJS: “Es un conjunto de herramientas para crear el marco más adecuado para el desarrollo de su aplicación. Cada función se puede modificar o reemplazar para adaptarse a su flujo de trabajo de desarrollo único”. (AngularJS, 2010)

Bootstrap: “El kit de herramientas de código abierto front-end más popular del mundo, que presenta variables, sistema de cuadrícula receptivo, amplios componentes prediseñados y potentes complementos de JavaScript.” (Bootstrap, 2021)

Entre las IDE más óptimas para la codificación de estos lenguajes nos enfocamos en NetBeans de Oracle y el editor Sublime-Text.

NetBeans: “Una herramienta para que los programadores puedan escribir, compilar, depurar y ejecutar programas. Está escrito en Java - pero puede servir para cualquier otro lenguaje de programación.” (Netbeans)

Sublime-Text: “Es un editor de código multiplataforma, ligero. Es una herramienta concebida para programar sin distracciones. Su interfaz de color oscuro y la riqueza de coloreado para la sintaxis, centra nuestra atención completamente.” (Genbeta.com)

Además, se requerirá de simuladores de servidor web para realizar las pruebas necesarias. El que se destaca por sus características es:

Wampserver: “Es una plataforma de desarrollo web basada en Windows para aplicaciones web dinámicas que utiliza el servidor Apache2, el lenguaje de scripting PHP y una base de datos MySQL.” (Wampserver).

Competencias

Se analizaron soluciones similares, a saber:

Tabla 1: Cuadro comparativo de competencias

<i>Posibles Soluciones</i>	<i>Características</i>
<p>MAXIREST www.maxirest.com</p>	<p>Orientado al rubro gastronómico, es muy configurable y adaptable para el rubro alfajorería, con módulo de caja, ventas, stock, entre otros. Y permite controlar los insumos mediante la configuración de recetas.</p>
<p>FLEXXUS www.flexxus.com.ar</p>	<p>“Ideal para el control de costos del producto terminado y el control de stock de todos los productos que forman parte del proceso productivo. Generación de Orden de Producción en función de los pedidos de venta, control de estructuras de productos en múltiples niveles, Costos de Producción, etc.”</p>
<p>SOFTLAND LOGIC www.softland.com.ar</p>	<p>“Podrás gestionar cada uno de tus procesos productivos de manera más eficiente. Administración de todos los procesos y actividades de la compañía, pudiendo realizar una gestión estratégica con información integrada”</p>

Diseño Metodológico

La construcción y diseño del software de solución propuesto, siguió el paradigma orientado a objetos, haciendo uso de la metodología UML (Lenguaje unificado de modelado).

Con el objetivo de ser una aplicación operable desde cualquier dispositivo. Trabajaré bajo la estructura Cliente-servidor. “En este paradigma, un computador o estación de trabajo (cliente) y un sistema Host (servidor) se utilizan de forma conjunta para llevar a cabo una aplicación particular” (Stallings, 2005).

Siguiendo con las Herramientas de desarrollo aplicadas a este diseño, haremos uso de etiquetas HTML5 para el armado de la estructura principal, aplicando el framework Bootstrap en su versión 5, para lograr una interfaz más fluida y contenido legible. Con el lenguaje JavaScript, se crean todas las estructuras de control y la codificación propiamente dicha del programa, y en conjunto con PHP para trabajar del lado del servidor y ser empleado como interprete entre los comandos Script y SQL.

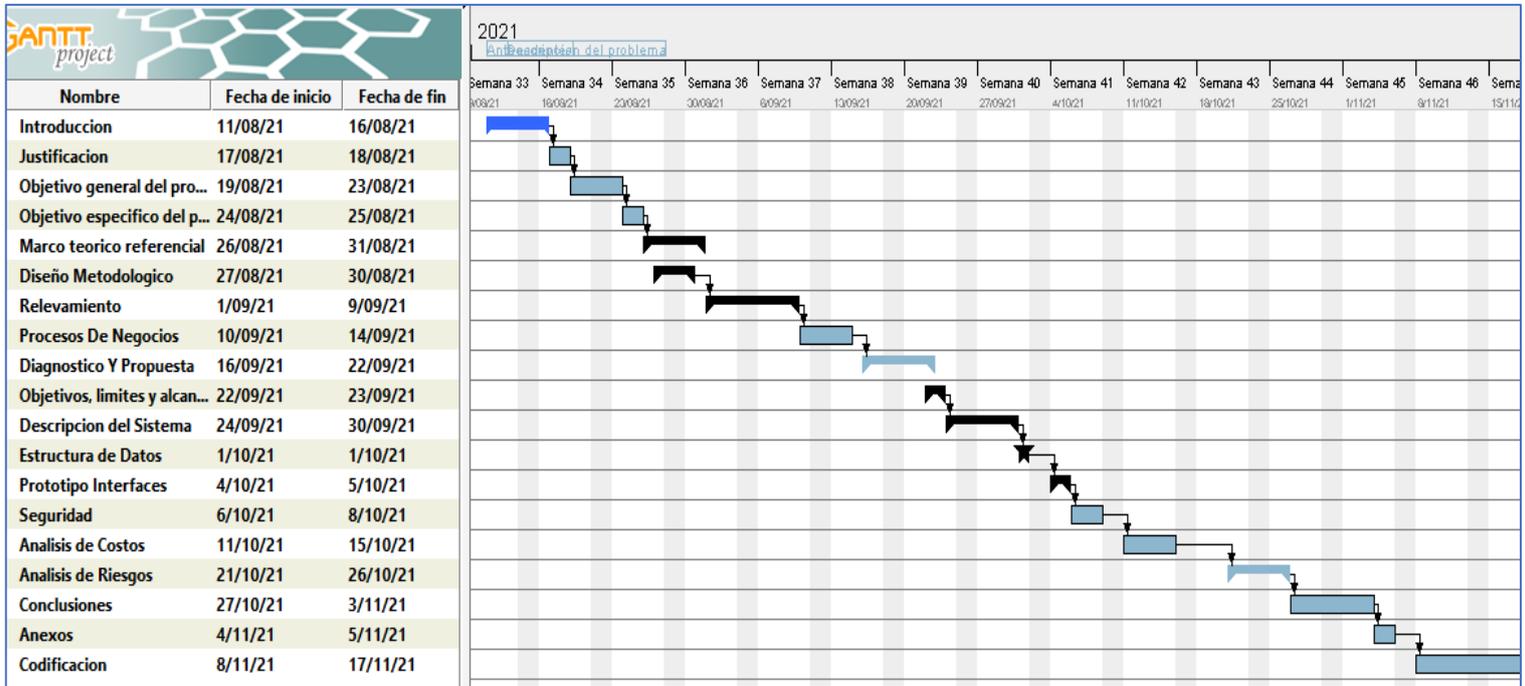
La codificación ya mencionada se lleva a cabo a través de la IDE Sublime-Text, la cual cuenta con soporte HTML5/JavaScript/CSS/PHP. Trabajando en conjunto con Wampserver.

Recolección De Datos

En primera instancia, mediante observaciones, y el uso de entrevistas programadas con el propietario de la empresa y su personal que intervienen en los procesos, adquirí información preliminar en cuanto a la estructura general de la empresa. Con el análisis de planillas y documentación relevante (físicas y digitales) de la elaboración diaria, recetas, ventas diarias, stock diario, entre otras. Se pudo constatar su función como fabrica, la manera de cómo opera internamente, que herramientas emplean en el desarrollo habitual de sus actividades, y que inconvenientes se les presenta durante el desarrollo de las mismas.

Planificación

Tabla 2: DIAGRAMA DE GANTT



Nombre	Fecha de inicio	Fecha de fin
Introduccion	11/08/21	16/08/21
Antecedentes	11/08/21	12/08/21
Descripcion del problema	13/08/21	16/08/21
Justificacion	16/08/21	17/08/21
Objetivo general del proyecto	17/08/21	19/08/21
Objetivo especifico del proyecto	20/08/21	23/08/21
Marco teorico referencial	24/08/21	27/08/21
Dominio del problema	24/08/21	27/08/21
TIC	24/08/21	27/08/21
Competencias	24/08/21	27/08/21
Diseño Metodologico	27/08/21	30/08/21
Recoleccion de datos	27/08/21	30/08/21
Planificacion	27/08/21	30/08/21
Relevamiento	1/09/21	9/09/21
Relevamiento Estructural	1/09/21	3/09/21
Relevamiento Funcional	6/09/21	7/09/21
Relevamiento de documentacion	8/09/21	9/09/21
Procesos De Negocios	10/09/21	14/09/21
Diagnostico Y Propuesta	16/09/21	22/09/21
Propuesta	16/09/21	22/09/21
Objetivos, limites y alcance	22/09/21	23/09/21
Objetivo Del Prototipo	22/09/21	22/09/21
Limites	22/09/21	23/09/21
Alcances	23/09/21	23/09/21
Descripcion del Sistema	23/09/21	30/09/21
Requerimientos Funcionales	23/09/21	24/09/21
Requerimientos No Funcionales	27/09/21	28/09/21
Diagrama de Casos de Uso	28/09/21	30/09/21
Descripcion de Casos de Uso	28/09/21	30/09/21
Diagrama de Secuencia	30/09/21	30/09/21
Estructura de Datos	1/10/21	1/10/21
Diagrama de Clases	1/10/21	1/10/21
Diagrama ER	1/10/21	1/10/21
Prototipo Interfaces	1/10/21	4/10/21
Diagrama de Despliegue	1/10/21	4/10/21
Diagrama de Arquitectura	1/10/21	4/10/21
Seguridad	7/10/21	11/10/21
Analisis de Costos	15/10/21	21/10/21
Analisis de Riesgos	21/10/21	26/10/21
Plan de Contingencia	21/10/21	26/10/21
Conclusiones	25/10/21	1/11/21
Anexos	2/11/21	3/11/21
Codificacion	4/11/21	15/11/21

Relevamiento

Este proyecto fue realizado en la empresa Hondeños, fabrica con más de 50 años de trayectoria en la elaboración de alfajores artesanales, dulces y mermeladas. A continuación, describiremos su estructura y funcionamiento.

Relevamiento Estructural

La fábrica Hondeños está ubicada en calle Rivadavia 399, de Las Termas de Rio Hondo, Santiago del Estero. Sus productos se apuntan como los N°1 de la región, elegidos y muy recomendados por los turistas que día a día visitan Las Termas. La empresa cuenta con 3 sucursales, de la cuales la casa central se encarga de la elaboración de todo su abanico de productos 100% artesanales.

La fábrica se compone de 3 pisos, cuenta con 16 máquinas de capacidad industrial manejada por 20 empleados de elaboración, que en su mayoría llevan más de 20 años al servicio de la empresa. Su producción se lleva a cabo de manera diaria, realizando horarios corridos de trabajo. Cada producto se elabora por turno cumpliendo con todas las regulaciones como fabrica, del departamento de Bromatología de la provincia de Santiago del estero.

Además, la empresa cuenta con sucursales en el partido de la costa con el nombre de fantasía Sueños del Mar.

Su oferta principal se basa en snacks dulces artesanales como son:

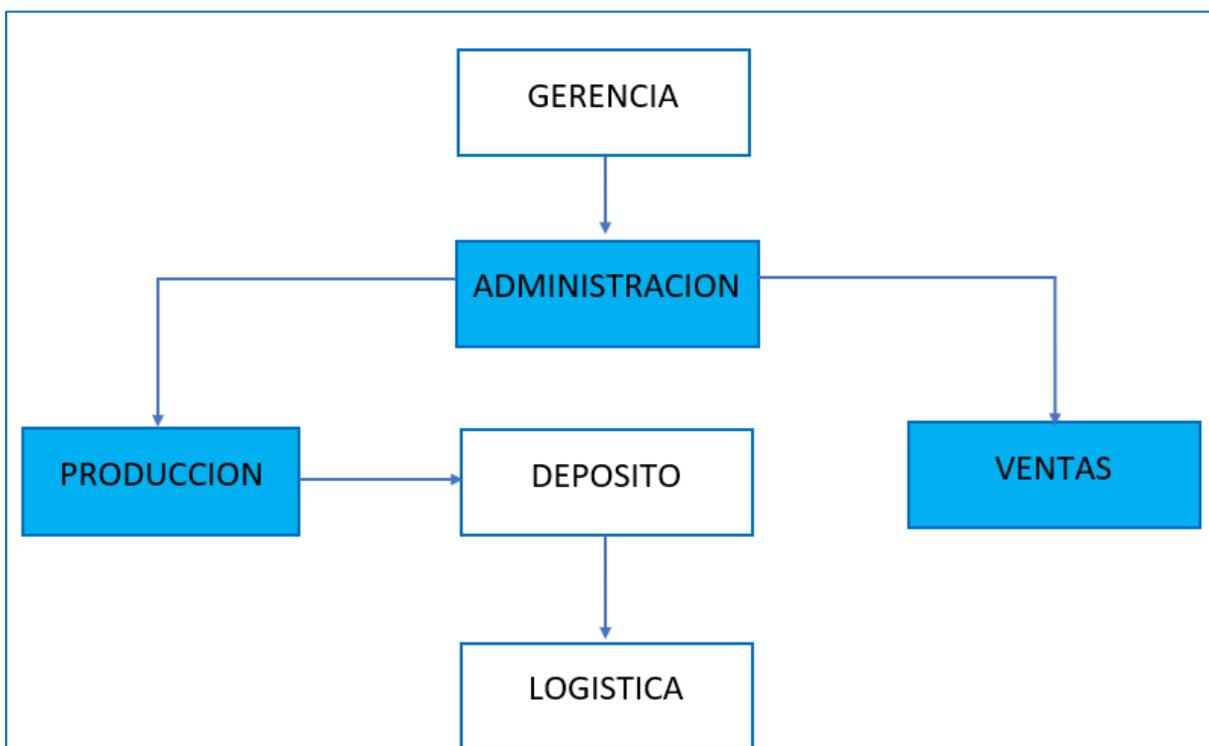
- ALFAJORES (Chocolate, D. de leche, Maicena, Fruta)
- BOCADITOS
- COLACIONES
- REGIONALES
- GALLETAS (Limón, Coco, Miel)
- RAMAS DE CHOCOLATE
- BOMBONES RELLENOS
- MERMELADAS

En cuanto a su equipamiento a nivel de tecnologías de información, la empresa solo contaba con 1 sola computadora personal (pc) disponible en la oficina principal. Utilizada para recibir y enviar correos con proveedores y demás. Como se muestra en la siguiente tabla.

Relevamiento Funcional

En cuanto a su estructura funcional, la empresa se organiza en 5 departamentos de orden jerárquico, El personal de la planta elaboradora es indispensable y es quien vela porque los procesos sean realizados con la mejor disciplina posible. En esta sección se presenta el organigrama general, y luego se definen las funciones y responsabilidades para cada empleado o colaborador de la empresa.

ILUSTRACION 1: ORGANIGRAMA ALFAJORES HONDEÑOS



- Los recuadros de los departamentos en azul, son las comprendidas dentro del proyecto.

Funciones de las áreas:

GERENCIA: Recibir y analizar informes y reportes de empresa. Evaluar desempeño de todo el personal de la planta. Evaluar eficiencia en la producción de la fábrica.

ADMINISTRACION: Encargado de dar informes y reportes a la Gerencia. Responsable de documentación. Responsable de reportar fallas en el equipo y asegurarse que sean solucionados adecuadamente. Coordinar actividades de pedidos diarios y recibo de materias primas. Resolver inconvenientes/situaciones que involucren a la planta. Tomar las decisiones pertinentes que no requieran de una autorización de un nivel superior dentro del organigrama. Monitoreo constante de existencia y calidad de materias primas en depósito para asegurar la producción. Delegar responsabilidades al personal de la planta y velar por su cumplimiento.

PRODUCCION: Ejecutar las disposiciones de la gerencia o administración. Mantener un registro de todos los productos que se elaboran. Llevar a cabo todas las actividades de fabricación y envasado en condiciones de higiene. Verificar el correcto funcionamiento de las maquinarias de elaboración.

DEPOSITO: Ejecutar las disposiciones de la gerencia o administración. Registrar todos los productos e insumos que entran y salen del depósito. Llevar a cabo todas las actividades de packaging en condiciones de higiene. Control de cada producto en términos de calidad de empaquetado y estuches.

VENTAS: Llevar el registro correspondiente de las ventas. Mantener el orden y la limpieza en el salón de ventas. Recibir y registrar los reclamos y/o devoluciones, Control del estado de la mercadería estacionada.

LOGISTICA: Abastecer los distintos locales con mercadería. Cerciorarse de que la mercadería llegue a tiempo y en condiciones a su destino.

A continuación, los procesos relevados son:

- 1 VENTAS MOSTRADOR
- 2 VENTAS MAYORISTAS
- 3 CONTROL MATERIA PRIMA Y PRODUCTOS
- 4 PRODUCCION
- 5 CONFECCION DE INFORMES

Proceso 1: VENTAS MOSTRADOR

Roles: VENDEDORA / CAJERA / ENCARGADO DEL DEPOSITO / ADMINISTRATIVO

Pasos: Cuando llega un cliente al local Hondeños, es atendido por la *vendedora* de turno, quien confecciona el pedido, seguidamente la *cajera* interviene, quien es la encargada de realizar el cobro con el cliente, y registra la transacción en la planilla diaria de ventas. Llegado el punto en el que requieran de mercadería, la cajera solicita al *encargado del depósito* el abastecimiento necesario, con ello este último procesa la solicitud y la lleva a cabo, luego actualiza su planilla de despacho y stock diario. Al finalizar la jornada, la planilla de ventas es retirada por el *administrativo* junto al dinero recaudado.

Proceso 2: VENTAS MAYORISTAS

Roles: ADMINISTRATIVO / ENCARGADO DEL DEPOSITO / CHOFER

Pasos: Al recibir un pedido mayorista por parte de un cliente, el *administrativo* registra la venta y solicita la preparación de la mercadería necesaria, posteriormente *el encargado del depósito*, confecciona el remito y envía el pedido con el chofer. Luego completa su planilla de despacho y stock diario.

Proceso 3: CONTROL MATERIA PRIMA Y PRODUCTOS

Roles: ENCARGADO DEL DEPOSITO, ENCARGADO DE PRODUCCION / ADMINISTRATIVO / GERENCIA

Pasos: Al finalizar cada jornada laboral, el *encargado del depósito* controla y confecciona la planilla de despacho y stock diario, con el fin de *informar al administrativo y al encargado de producción*, el stock actual en docenas de los distintos productos y faltantes. En cuanto a materia prima e insumos, confecciona la planilla de stock de insumos, informando a la *gerencia*, del stock actual, faltantes y solicitud de las necesidades por parte del encargado de producción.

Proceso 4: PRODUCCION

Roles: ENCARGADO DEL DEPOSITO / ADMINISTRATIVO / ENCARGADO DE PRODUCCION / OPERARIOS

Pasos: De acuerdo al stock en depósito y a la demanda percibida en ventas. *El encargado de elaboración*, solicita la materia prima necesaria al encargado del depósito para las producciones sucesivas, y en caso de contar con lo necesario, procede con la elaboración. Los operarios fabrican los determinados productos en su jornada laboral. Luego de finalizar la producción propiamente dicha, el encargado completa la planilla de elaboración diaria, la cual es entregada al administrativo.

Proceso 5: CONFECCION DE INFORMES

Roles: ADMINISTRATIVO / GERENCIA

Pasos: Con las planillas de ventas diarias, planillas de despacho y stock diario, y las planillas de producción diaria. El administrativo confecciona, mediante el control y

estudio de las mismas, los informes pertinentes del desempeño general de la empresa (por quincena o por mes), con el objetivo de plasmar la demanda y rotación de los distintos productos en docenas (ventas mostrador y mayorista), ventas en conceptos distintos, capacidad de producción y cantidad producida, materia prima requerida, entre otros. Luego estos informes son entregados a la *gerencia* para su posterior análisis.

Relevamiento Documental

Durante el análisis de los procesos se pudo constatar la presencia de documentos (planillas) las cuales relevamos a continuación:

Planilla de ventas diaria: Documento utilizado por las cajeras para detallar las ventas de una jornada, en la cual discriminan stock inicial, reposición, decomiso, armados, y ventas por precio unitario y totales.

ILUSTRACION 30: PLANILLA DE VENTAS DIARIA: ANEXO

Planilla de despacho y stock diario: Documento utilizado por el encargado del depósito para plasmar el stock final luego de una jornada de trabajo. En la cual se detallan los despachos de mercadería tanto para los locales como para los mayoristas y además el ingreso de mercadería por parte de la producción.

ILUSTRACION 31: PLANILLA DE DESPACHO Y STOCK DIARIO: ANEXO

Planilla de stock materia prima: Documento utilizado por el encargado del depósito para plasmar el stock de materia prima e insumos actual en el depósito, detallando la recepción y salida de la misma.

ILUSTRACION 32: PLANILLA STOCK MATERIA PRIMA: ANEXO

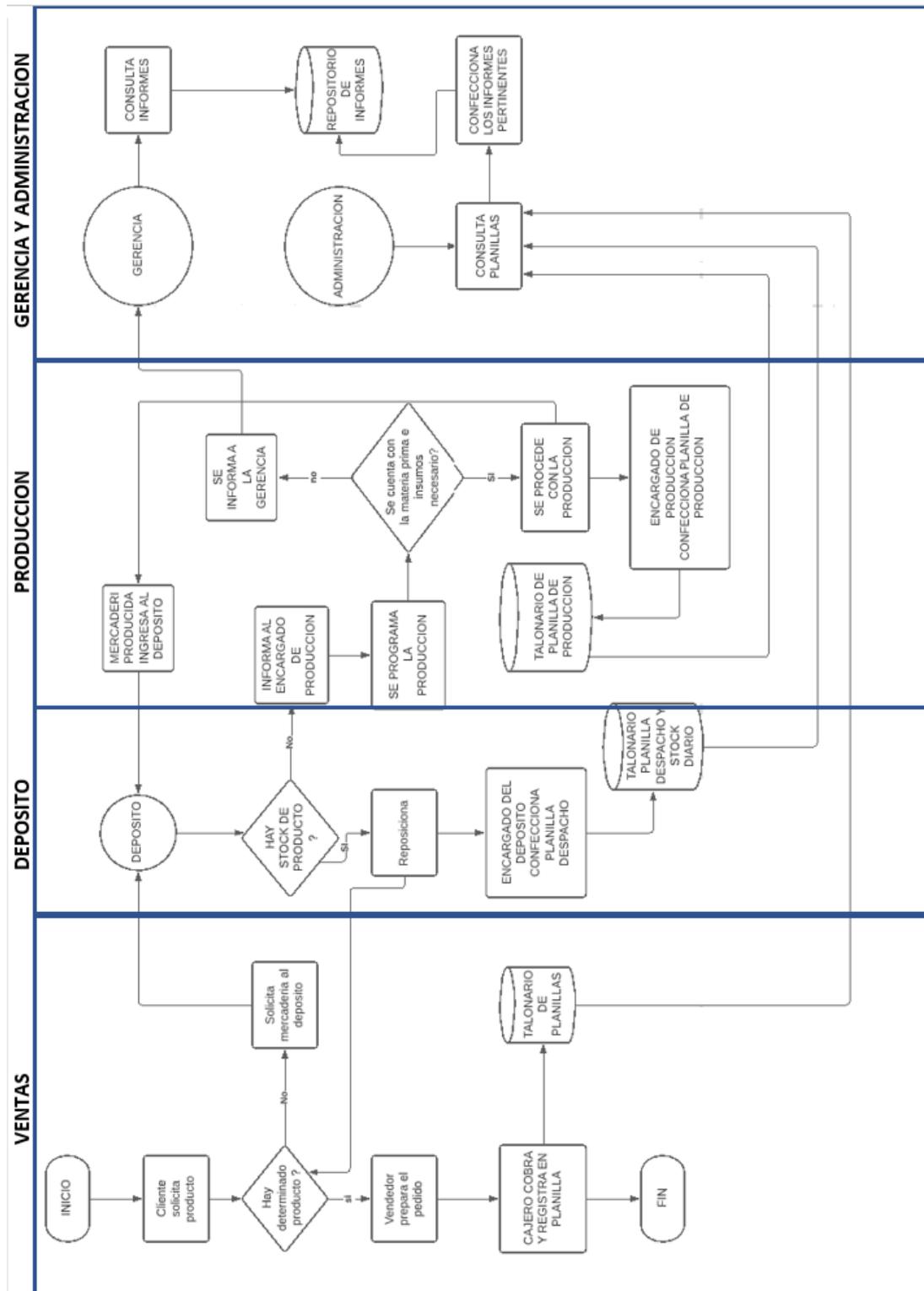
Planilla de producción diarias: Documento utilizado por el encargado de producción para detallar la cantidad de producto final obtenida en un día de elaboración. En la cual se detalla, fecha de vencimiento del producto y número de lote.

ILUSTRACION 33: PLANILLA DE PRODUCCION DIARIA: ANEXO

Procesos De Negocios

A continuación, se representan los procesos de negocios mediante un diagrama de flujos.

ILUSTRACION 2: DIAGRAMA DE FLUJOS ALFAJORES HONDEÑOS



Diagnostico Y Propuesta

A continuación, realizamos el diagnostico de los procesos antes descriptos.

TABLA 3: Diagnostico de proceso VENTAS MOSTRADOR

Nombre del proceso: VENTAS MOSTRADOR	
Problemas	Causas
1. Se generan tardanzas en la atención debido a que cada transacción debe ser registrada especificando mov. de stock, formas de cobro, etc.	<ul style="list-style-type: none"> • Método de registro obsoleto • Las transacciones de venta son registradas en “machetes” para luego plasmar lo más prolijo en las planillas
2. Hay faltantes de stock y/o dinero debido a la los malos cálculos realizados en las planillas	<ul style="list-style-type: none"> • Los cálculos de stock de mercadería son llevados de forma manual.

TABLA 4: Diagnostico de proceso VENTAS MAYORISTAS

Nombre del proceso: VENTAS MAYORISTA	
Problemas	Causas
1. No existe un registro eficiente de cuentas corriente para los clientes.	<ul style="list-style-type: none"> • Los pedidos son asentados en remitos de despacho.

TABLA 5: Diagnostico de proceso PRODUCCION

Nombre del proceso: PRODUCCION	
Problemas	Causas
1. Producción a ciegas, provocando en algunos casos, faltante de mercadería o productos estacionados por mucho tiempo	<ul style="list-style-type: none"> No se cuenta con la información de un panorama de rotación de productos para determinados periodos. La producción es meramente basada en la experiencia
2. Compra de materia prima deficiente, provocando pérdida de rentabilidad debido a las compras de pocas cantidades.	<ul style="list-style-type: none"> Se adquiere materia prima sobre la marcha, debido a que no hay un plan de producción previa
3. Perdida de productos, debido a una mala manipulación al momento de empaquetado.	<ul style="list-style-type: none"> Control deficiente sobre la cantidad de producción final, no existe un numero de referencia exacto de obtención de producto final a partir de cierta cantidad de materia prima.

TABLA 6: Diagnostico de proceso CONFECCION DE INFORMES

Nombre del proceso: CONFECCION DE INFORMES	
Problemas	Causas
1. Obtención tardía de la información de ventas, rotación de productos, movimientos, etc, de las ventas de cada mes.	<ul style="list-style-type: none"> Método de consolidación de datos obsoleto Se debe cotejar, controlar y corregir cada planilla de ventas diarias para lograr obtener los datos necesarios. Representando una perdida considerable de tiempo
2. Retraso en el análisis y la toma de decisiones.	<ul style="list-style-type: none"> No se cuenta con la información de todos los procesos de fabricación y las ventas por periodos. Ya que se deben cotejar en carpetas archivadas.

Propuesta

La solución propuesta se constituye en la desarrollo e implementación de un sistema de software, que permita controlar el circuito desde que ingresa la materia prima hasta que se obtiene el producto final. Llevando un manejo automático de cada etapa y gestionando el stock de la materia prima, brindando informes en tiempo real del proceso de producción. Como así también el circuito de la venta del producto final, mediante el registro de cada transacción de ventas realizadas en los distintos conceptos, pudiendo llevar un control del stock de mercadería en tiempo real. De esta forma al contar con los datos disponibles para su consolidación, esto permitirá brindar el soporte necesario y requerido por la empresa, de poder llevar un control más centralizado y organizado. Mediante informes actualizados de ventas, movimientos, producción, stock, entre otros. para una posterior toma de decisiones (ejemplo, de acuerdo a movimientos de productos en meses pasados, proyectar la compra necesaria de materia prima, y evitar faltantes de productos).

Objetivos, Límites Y Alcances Del Prototipo

Objetivo Del Prototipo

Desarrollar un sistema que permita controlar y brindar información en tiempo real de la producción, e insumos (materia prima y cantidad de producto final resultante) y permitir el registro de las ventas en sus diferentes conceptos, para consolidar los datos y generar informes pertinentes.

Límites

El sistema comprende desde que inicia el proceso de fabricación, hasta que el producto final es dispensado por algún concepto de venta.

Alcances

Dentro del sistema se contemplan los siguientes procesos:

- Registro de insumos.
- Control stock insumos.

- Control y monitoreo de la fabricación.
- Registro de artículos (producto final).
- Control stock de artículos.
- Registro de usuarios
- Apertura por turnos
- Registro de ventas.
- Generación de Informes.

Descripción Del Sistema

Requerimientos Funcionales

A continuación, se presentan los requerimientos funcionales que el sistema permitirá:

TABLA 7: Requerimientos Funcionales

Identificador	Requerimiento Funcional
RF001	Debe permitir la creación e ingreso mediante usuarios y establecer el turno de trabajo.
RF002	Permitir la creación de insumos, de tal forma que se establezcan, unidad de medida, costos, valor energético, stock mínimo, y recomendaciones de uso.
RF003	Brindar la posibilidad de la creación de artículos o producto final, pudiendo registrar su composición en receta de insumos estableciendo cantidades necesarias, para obtener el costo total de elaboración, registrar precio de venta, y establecer su rubro.
RF004	Debe permitir llevar un control de stock de artículos y de los insumos de materia prima, descargando automáticamente mediante el uso en la elaboración.

RF005	Permitir el registro de las transacciones de ventas, haciendo uso de los artículos precargados, de tal forma que pueda procesarse esos datos para impactar en importes de caja, movimientos de stock de artículos, e informes de ventas.
RF006	Debe controlar y monitorear cada proceso de las etapas de fabricación, de tal forma que pueda comandar los actuadores y verificar los sensores involucrados en el proceso, y emitir alertas en caso de problemas en la producción.
RF007	Debe generar informes pertinentes de ventas, rotación de productos, estado de la fabricación, stock actual de insumos/artículos, y estadísticas.

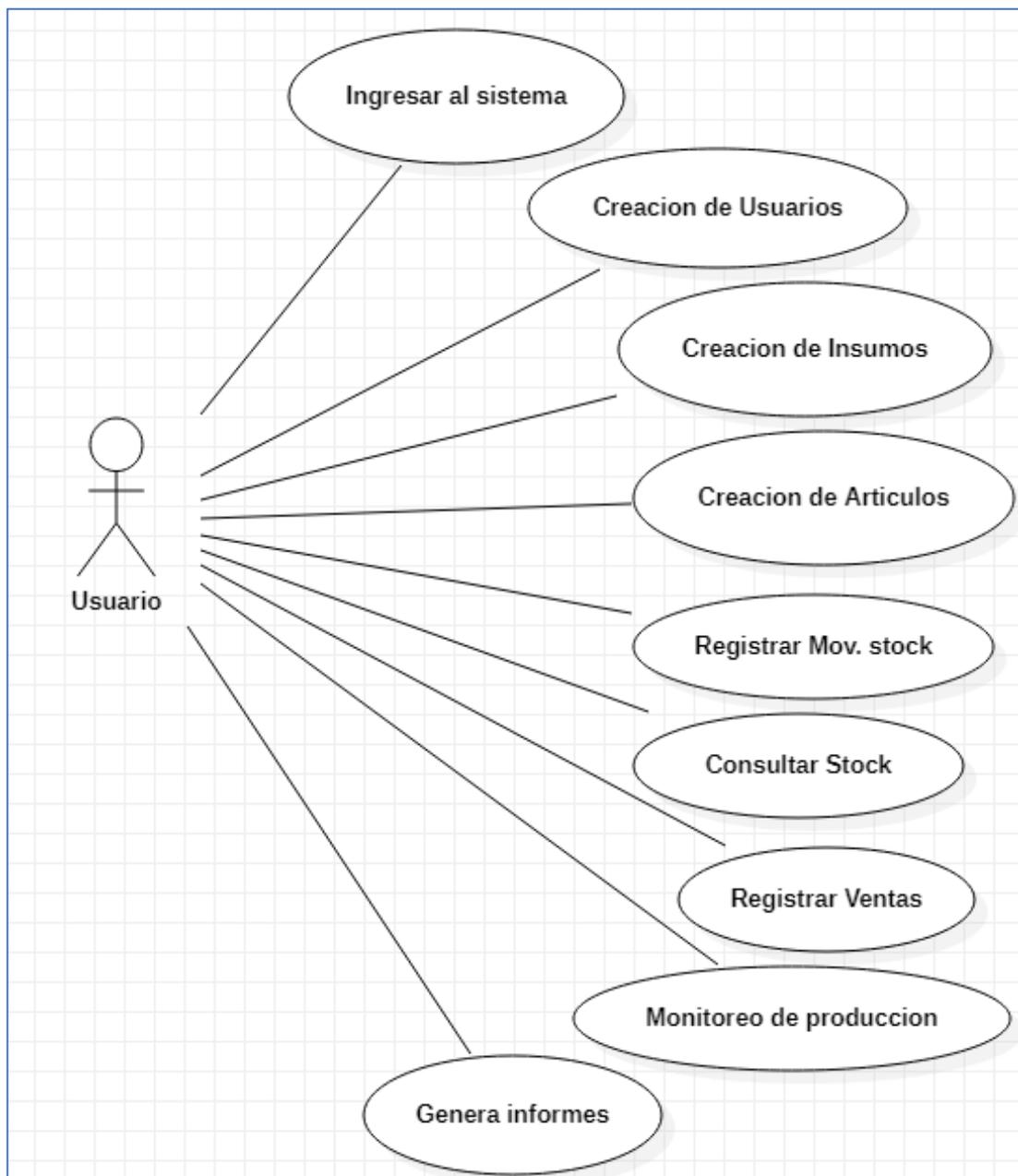
Requerimientos No Funcionales

TABLA 8: Requerimientos no Funcionales

Identificador	Requerimiento No Funcional
RNF001	Usabilidad y soporte: Información legible, Acceso simple, contar con manuales o tutoriales de uso, contar con botón “ayuda”, avisos en pantalla, identificador de turno, fecha y hora.
RNF002	Compatibilidad: Multiplataforma, diseño “responsive” a fin de adaptarse a cualquier relación de aspecto, ejecutable en navegadores Google Chrome y Microsoft Edge.
RNF003	Seguridad: Asegurar la integridad de los datos, solo el usuario administrador debe contar con todos los accesos, contar con respaldo automático de los datos.
RNF004	Eficiencia: manejo adecuado de los datos, rápida respuesta en su ejecución, recuperación ante errores.

Diagrama De Casos De Uso

ILUSTRACION 3: DIAGRAMA DE CASOS DE USO GENERAL.



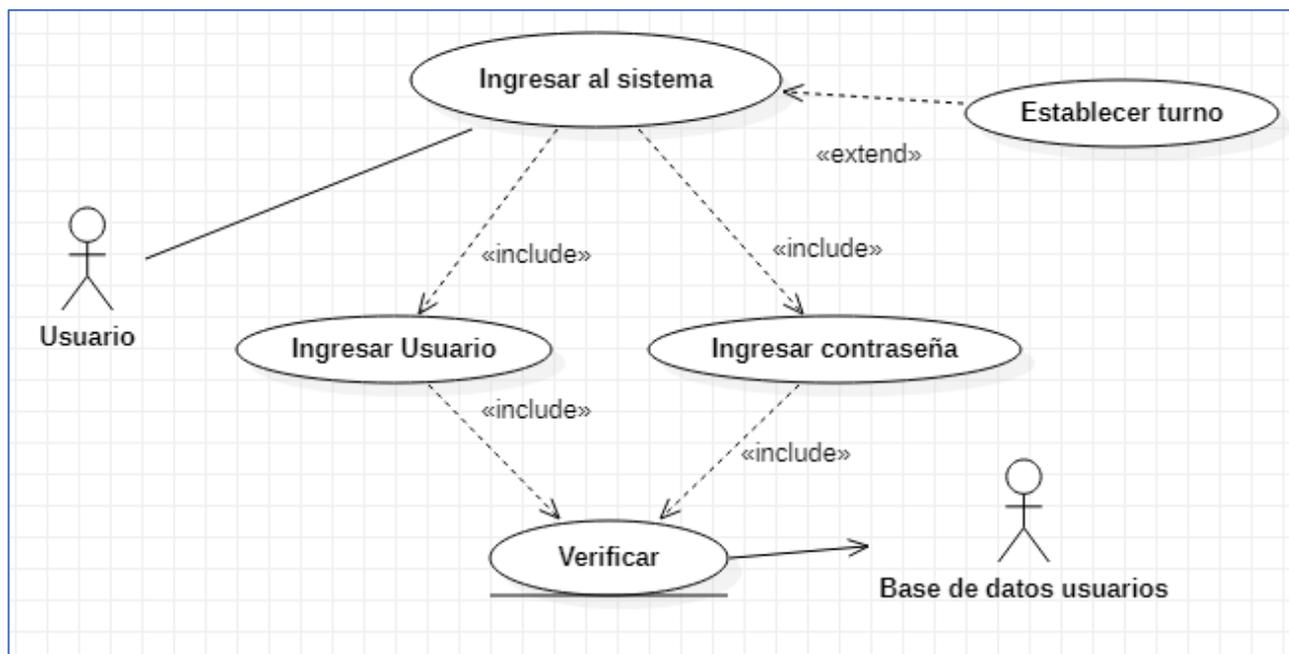
ILUSTRACION 4: DIAGRAMA DE CASOS DE USO INGRESO AL SISTEMA

TABLA 9: DESCRIPCION DE CASO DE USÓ RF001

RF001	INGRESO AL SISTEMA	
Versión	1.0 / 28/09/2021	
Objetivos asociados	ingresar al sistema	
Descripción	Ingreso al sistema mediante usuario pre registrado	
Precondición	Se requiere contar con usuario registrado o creado	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	Ingresar al sistema
	2	Ingresar usuario
	3	Ingresar contraseña
	4	Seleccionar Turno de trabajo
Postcondición	Apertura de interfaz de trabajo	
Curso alternativo	Paso	Acción
	1	
	2	
	.	
	m	
Frecuencia esperada	DIARIAMENTE	
Importancia	MUY IMPORTANTE	
Comentarios		

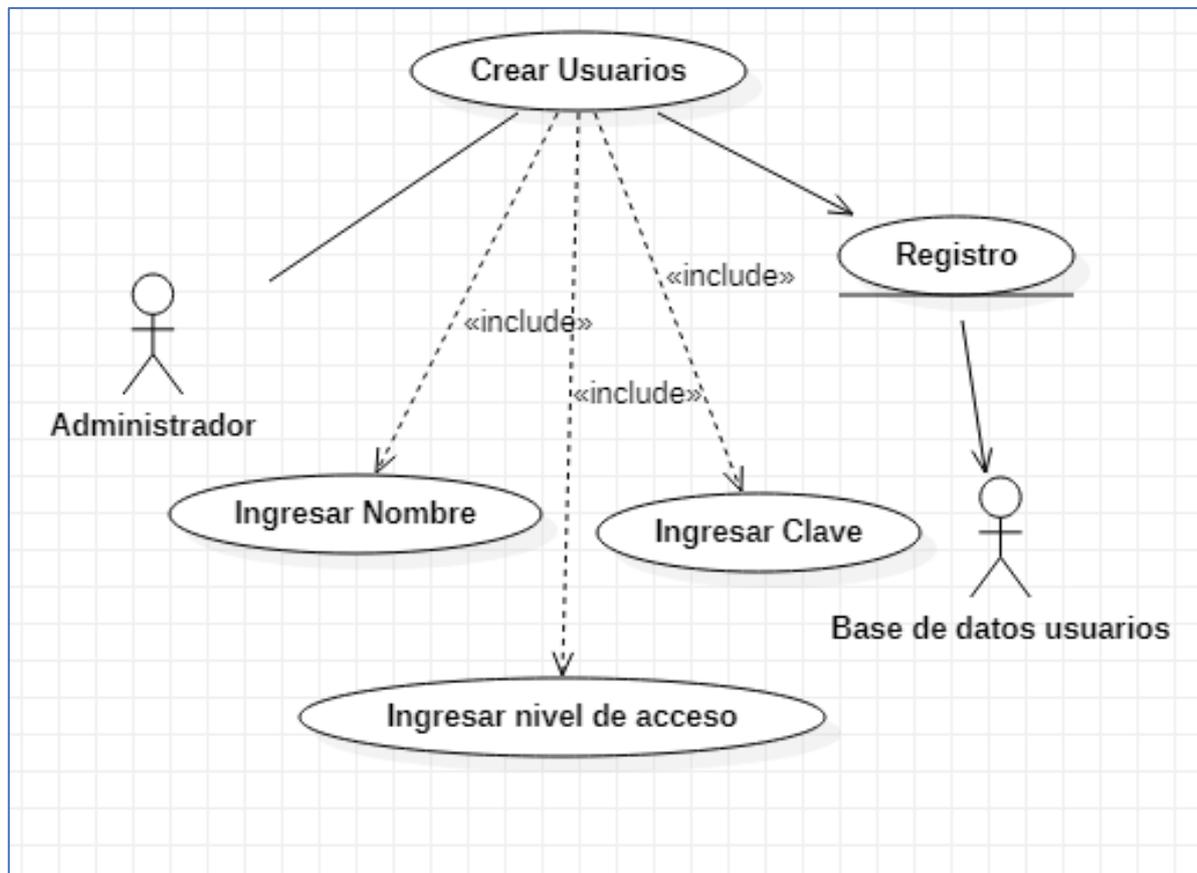
ILUSTRACION 5: DIAGRAMA DE CASOS DE USO CREACIÓN DE USUARIOS

TABLA 10: DESCRIPCION DE CASO DE USÓ RF001(2)

RF001	CREACION DE USUARIOS	
Versión	1.0 / 28/09/2021	
Objetivos asociados	CREAR USUARIOS	
Descripción	Comportamiento sintético del caso	
Precondición	Para crea un nuevo usuario se requiere ser usuario administrador.	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	Seleccionar “Crear Usuario”
	2	Ingresar Nombre
	3	Ingresar Clave de acceso
	4	Establecer Nivel de acceso
Postcondición	Se debe confirmar la creación del usuario	
Curso alternativo	Paso	Acción
	1	
	2	
	.	
	m	
Frecuencia esperada	-	
Importancia	IMPORTANTE	
Comentarios		

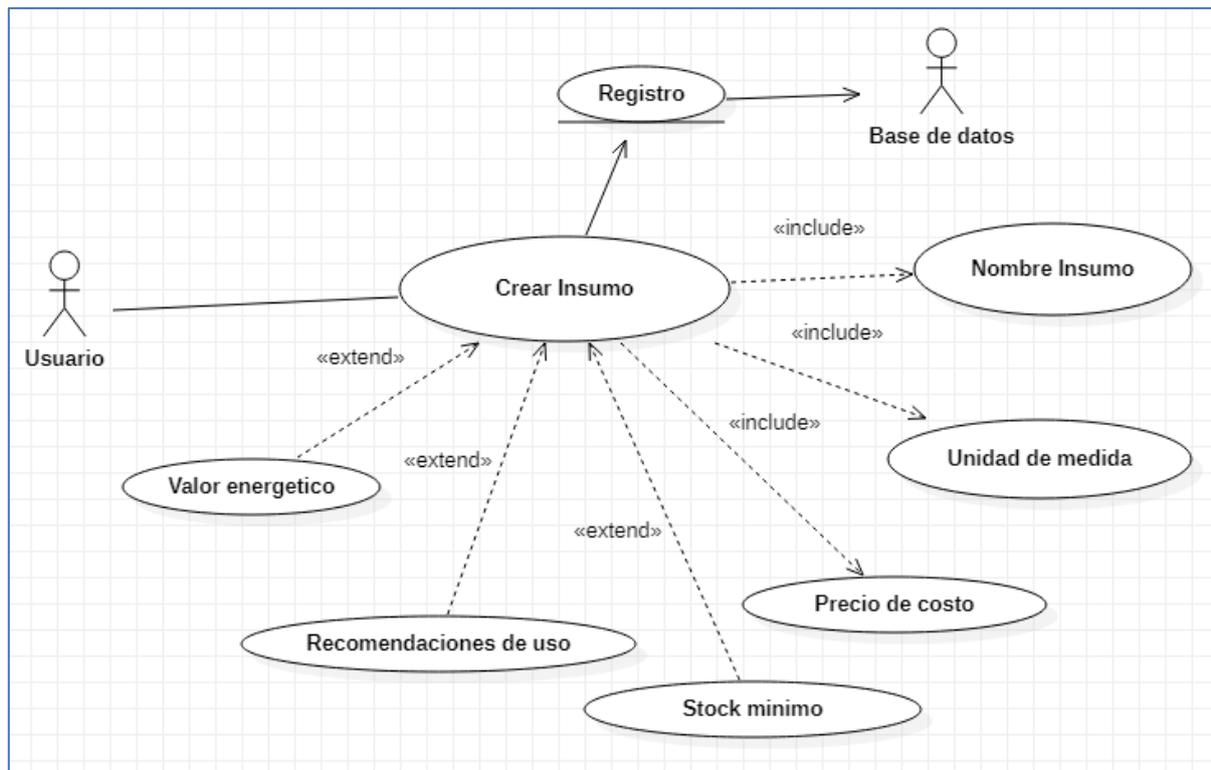
ILUSTRACION 6: DIAGRAMA DE CASOS DE USO CREAR INSUMOS

TABLA 11: DESCRIPCION DE CASO DE USÓ RF002

RF002	CREACION DE INSUMOS	
Versión	1.0 / 29/09/2021	
Objetivos asociados	CREAR INSUMOS	
Descripción		
Precondición	ingresar con usuario administrativo	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	Ingresar nombre de insumo
	2	Ingresar unidad de medida
	3	Ingresar precio de costo
	4	Establecer stock mínimo
	5	Describir recomendaciones de uso
	6	Registrar valor energético
Postcondición	Se debe confirmar la creación del insumo	
Curso alternativo	Paso	Acción
	1	
	2	
	.	
	m	
Frecuencia esperada	-	
Importancia	IMPORTANTE	
Comentarios		

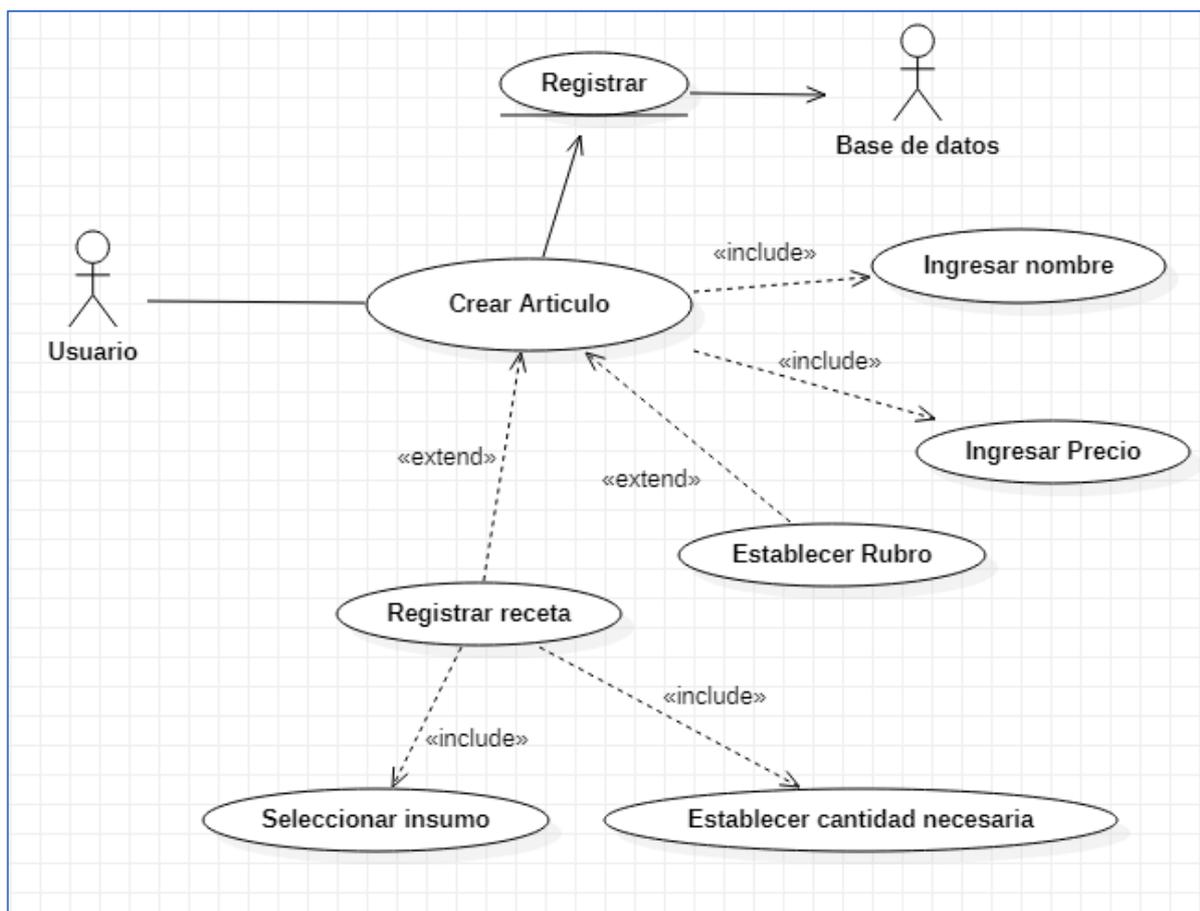
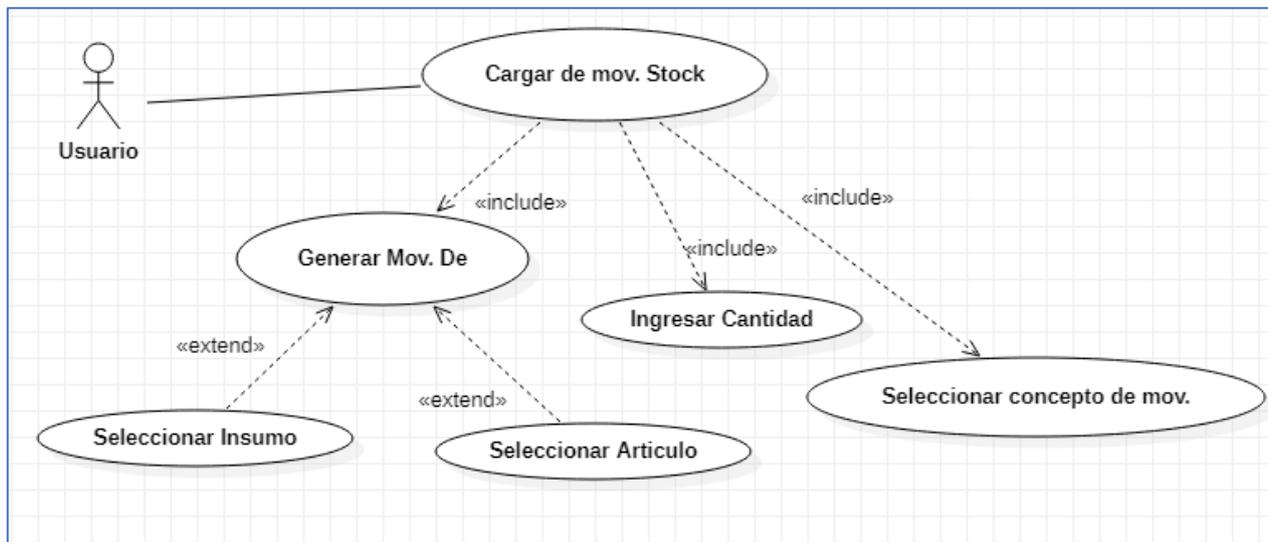
ILUSTRACION 7: DIAGRAMA DE CASOS DE USO CREAR ARTICULOS

TABLA 12: DESCRIPCION DE CASO DE USÓ RF003

RF003	CREACION DE ARTICULOS	
Versión	1.0 / 29/09/2021	
Objetivos asociados	CREAR ARTICULOS	
Descripción		
Precondición	ingresar con usuario administrativo	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	Ingresar nombre de artículos
	2	Ingresar precio
	3	Establecer rubro
	4	
	5	
Postcondición	Se debe confirmar la creación del articulo	
Curso alternativo	Paso	Acción
	1	Registrar receta
	2	Seleccionar insumos correspondientes y cantidades necesarias de composición
	.	
	m	
Frecuencia esperada	-	
Importancia	IMPORTANTE	
Comentarios		

ILUSTRACION 8: DIAGRAMA DE CASOS DE USO CARGAR MOVIMIENTOS DE STOCK



ILUSTRACION 9: DIAGRAMA DE CASOS DE USO CONSULTAR STOCK

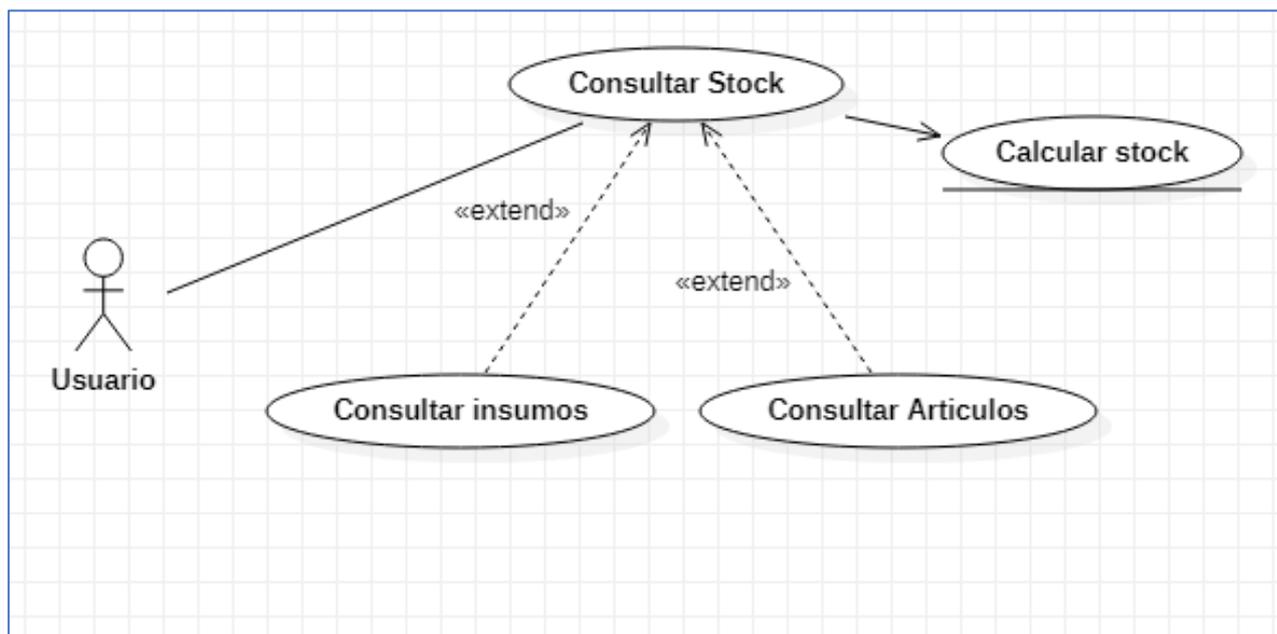


TABLA 13: DESCRIPCION DE CASO DE USÓ RF004

RF004	CARGAR MOVIMIENTOS DE STOCK INSUMOS / ARTICULOS	
Versión	1.0 / 30/09/2021	
Objetivos asociados	GENERAR MOVIMIENTOS DE STOCK	
Descripción		
Precondición	CONTAR CON USUARIO REGISTRADO	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	Ingresar en carga de mov. stock
	2	Seleccionar Generar mov. de:
	3	Seleccionar articulo o insumo
	4	Seleccionar concepto de movimiento
	5	Ingresar cantidad
Postcondición	Se debe confirmar la transacción	
Curso alternativo	Paso	Acción
	1	Ingresar a Consular stock
	2	Seleccionar consular insumo o articulo
Frecuencia esperada	DIARIA	
Importancia	MUY IMPORTANTE	
Comentarios	Al seleccionar movimiento de articulo, este impactara en el stock de los insumos configurado en la receta del mismo.	

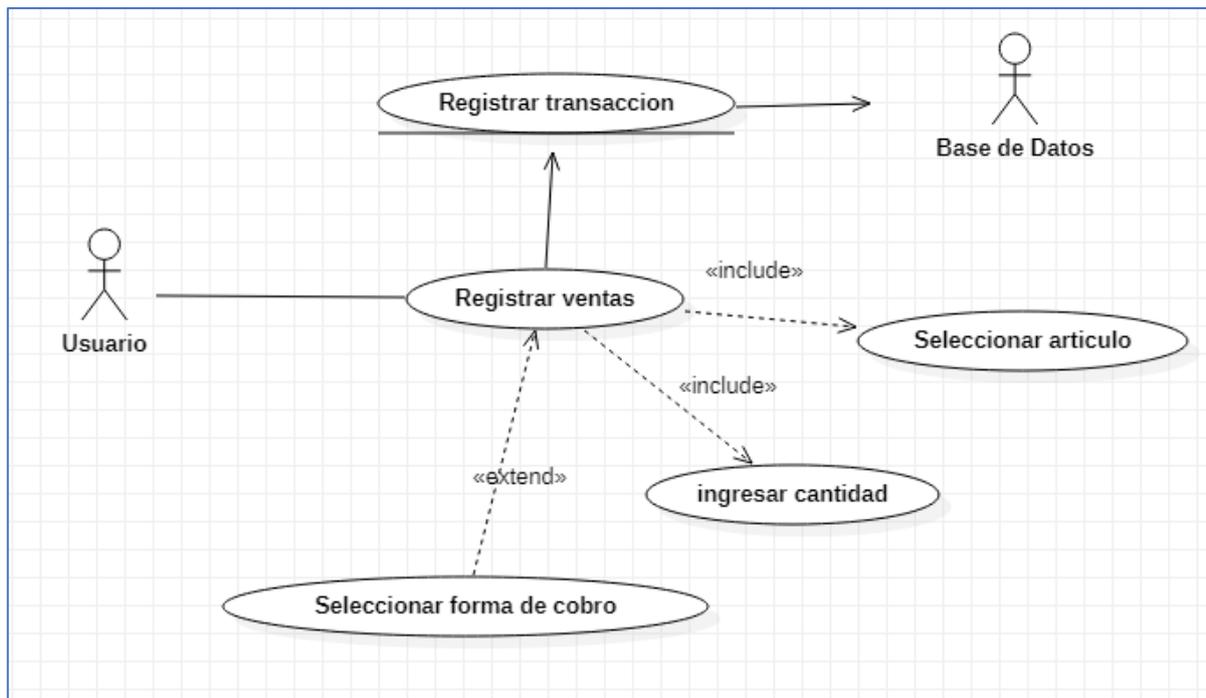
ILUSTRACION 10: DIAGRAMA DE CASOS DE USO REGISTRO DE VENTAS

TABLA 14: DESCRIPCION DE CASO DE USÓ RF005

RF005	REGISTRO DE VENTAS	
Versión	1.0 / 30/09/2021	
Objetivos asociados	REGISTRAR VENTAS	
Descripción		
Precondición	CONTAR CON USUARIO REGISTRADO	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	Ingresar a opción “registrar ventas”
	2	Seleccionar articulo
	3	Ingresar cantidad
	4	El total se calcula automáticamente en función de la cantidad ingresada y el precio unitario preconfigurado
	5	Seleccionar forma de cobro efectivo
Postcondición	Se debe confirmar la transacción	
Curso alternativo	Paso	Acción
	1	Seleccionar forma de cobro tarjeta
	2	
	3	
	4	
Frecuencia esperada	DIARIA	
Importancia	MUY IMPORTANTE	
Comentarios		

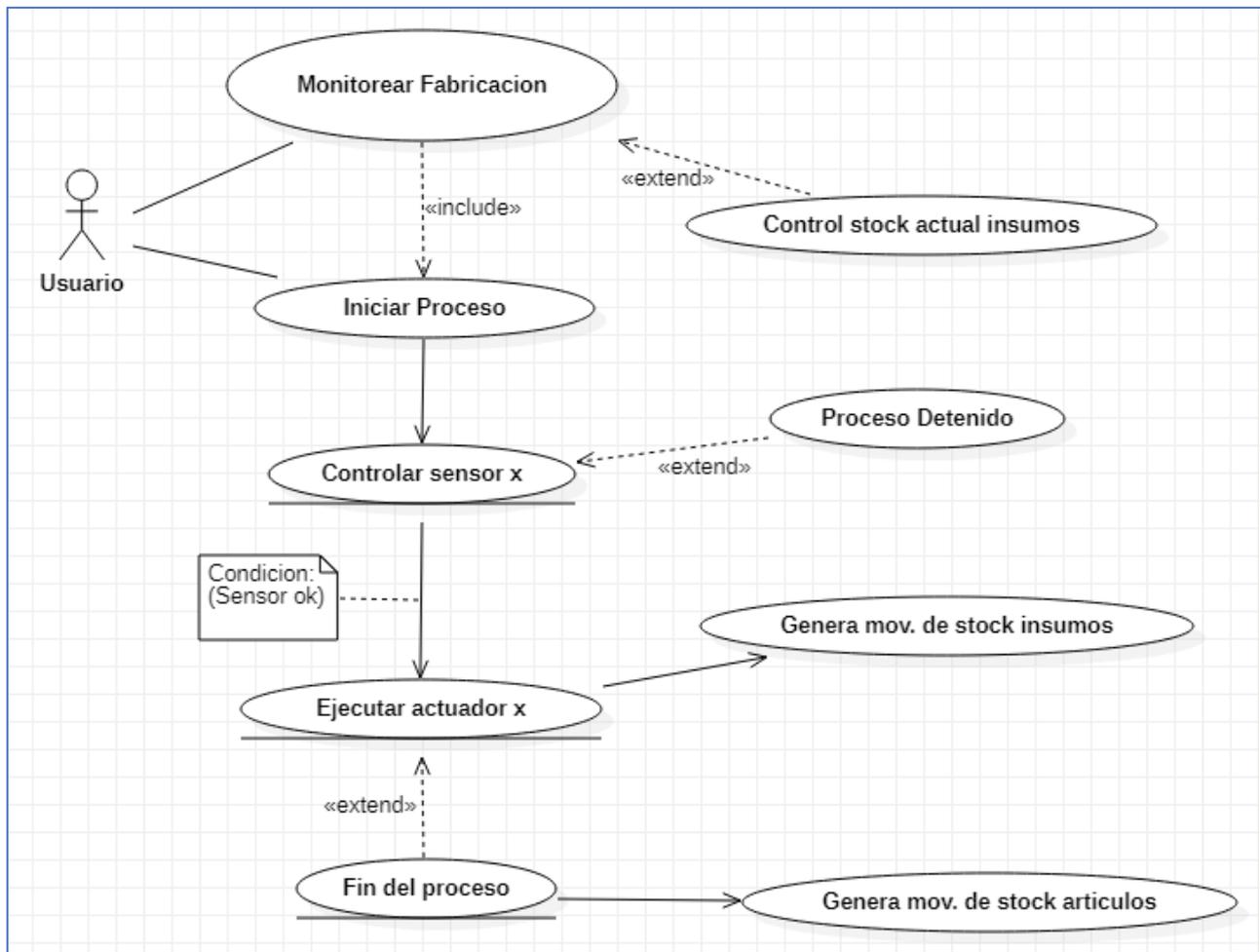
ILUSTRACION 11: DIAGRAMA DE CASOS DE USO MONITOREO DE FABRICACION

TABLA 15: DESCRIPCION DE CASO DE USÓ RF006

RF006	MONITOREO DE FABRICACION	
Versión	1.0 / 30/09/2021	
Objetivos asociados	Controlar y ejecutar cada proceso que llevan a cabo las maquinarias de elaboración.	
Descripción	El proceso se ejecuta cuando en la primera instancia se cuenta con la materia prima necesaria para comenzar con la preparación del amasijo de galletas, mantiene su ejecución hasta que se obtiene el alfajor empaquetado.	
Precondición	CONTAR CON USUARIO REGISTRADO	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	Monitoreo de fabricación
	2	Iniciar proceso
	3	Se controlan los sensores en manera secuencial.
	4	Se ejecutan los actuadores en forma secuencial dependiendo del proceso anterior, generando movimientos de stock en insumos.
	5	Cuando el proceso se termina, genera movimientos en el stock de artículos.
Postcondición	Se debe confirmar la transacción	
Curso alternativo	Paso	Acción
	1	Consultar stock en el proceso
	2	Se emiten alertas en caso de haberse detectado un problema.
Frecuencia esperada	DIARIA	
Importancia	MUY IMPORTANTE	
Comentarios		

ILUSTRACION 12: DIAGRAMA DE CASOS DE USO GENERACION DE INFORMES

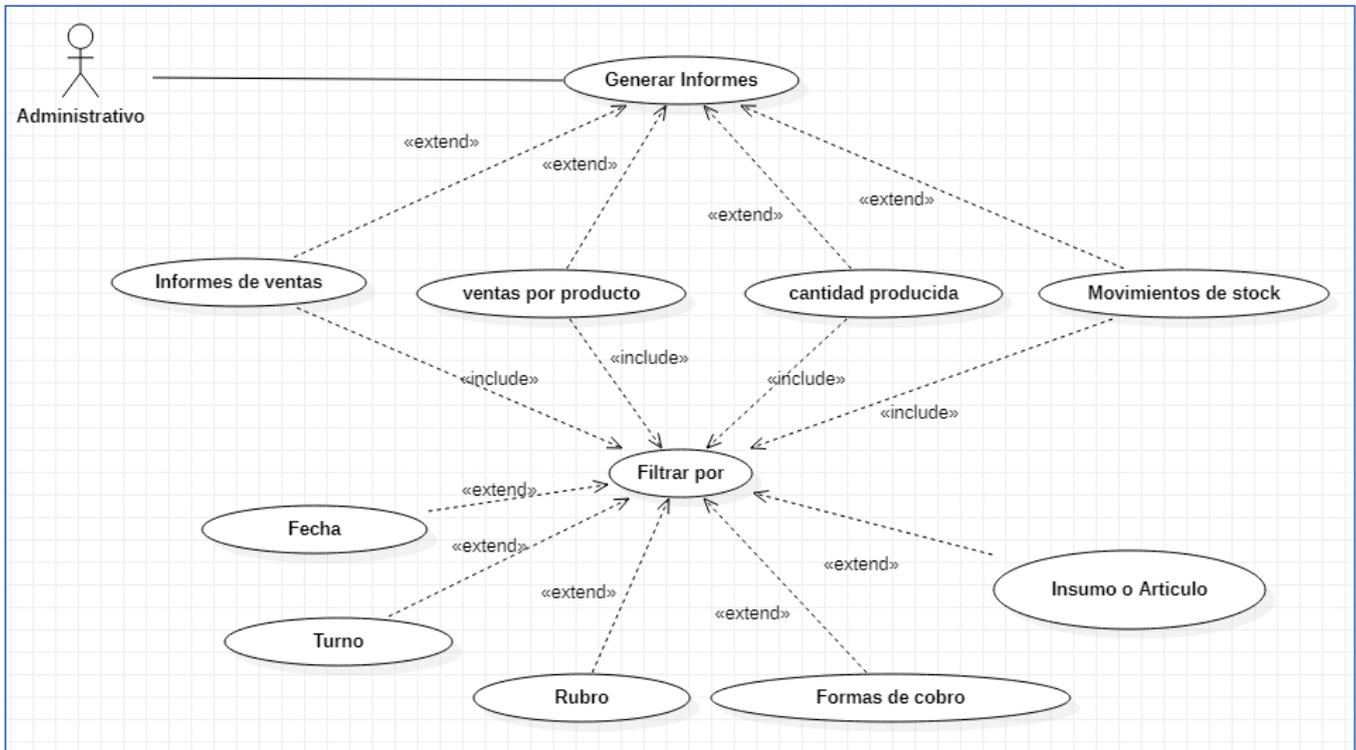


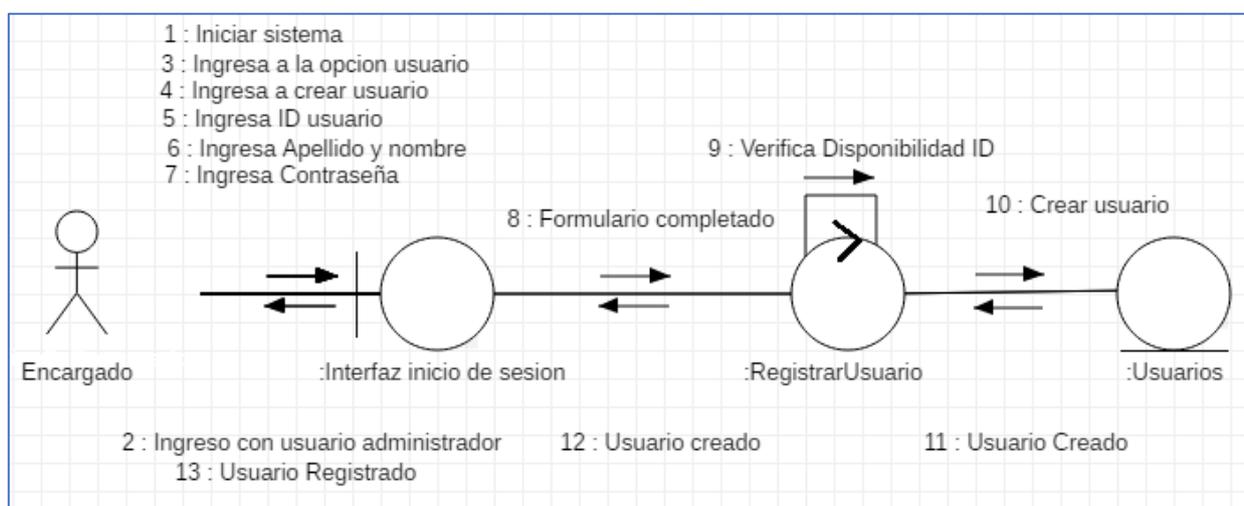
TABLA 16: DESCRIPCION DE CASO DE USÓ RF007

RF007	GENERACION DE INFORMES	
Versión	1.0 / 30/09/2021	
Objetivos asociados	GENERAR INFORMES PERTINENTES	
Descripción		
Precondición	CONTAR CON USUARIO ADMINISTRATIVO	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	Ingresar a opción “generar informes”
	2	Seleccionar un tipo de informe (informes de ventas, ventas por producto)
	3	Seleccionar un filtro (por fecha, por turno, por formas de cobro)
	4	Se genera el informe pertinente
Postcondición	Se debe confirmar la transacción	
Curso alternativo	Paso	Acción
	1	Ingresar a opción “generar informes”
	2	Seleccionar un tipo de informe (movimientos de stock, cantidad producida)
	3	Seleccionar un filtro (por periodo, por insumos o artículos)
4	Se genera el informe pertinente	
Frecuencia esperada	MENSUAL	
Importancia	MUY IMPORTANTE	
Comentarios		

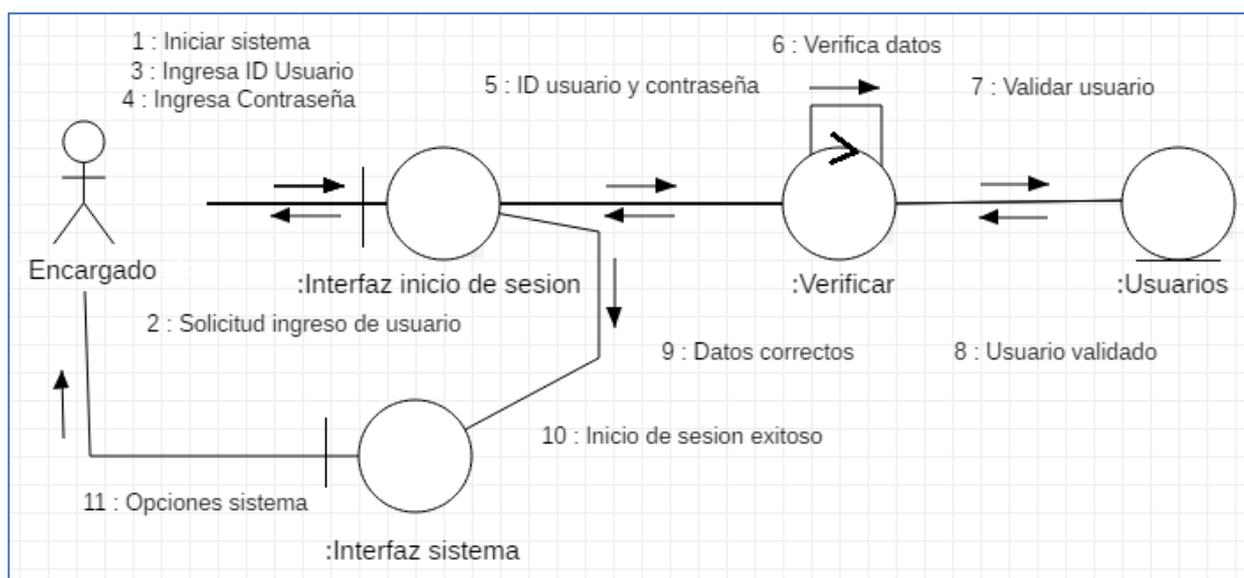
Diagrama De Secuencias

Ingresando con el usuario precargado ‘administrador’, se ingresa a la opción “Crear usuario” para registrar un nuevo acceso al sistema, el cual servirá para operar el mismo. Debe ingresar ID de usuario, apellido y nombre, contraseña y el reingreso de la contraseña, seguidamente confirma los mismos mediante el botón ‘CARGAR USUARIO’. Con el usuario generado, la comprobación de ingreso al sistema se realiza insertando el ID de usuario y la contraseña correspondiente.

ILUSTRACION 13: DIAGRAMA DE SECUENCIA ‘CREACION DE USUARIOS’

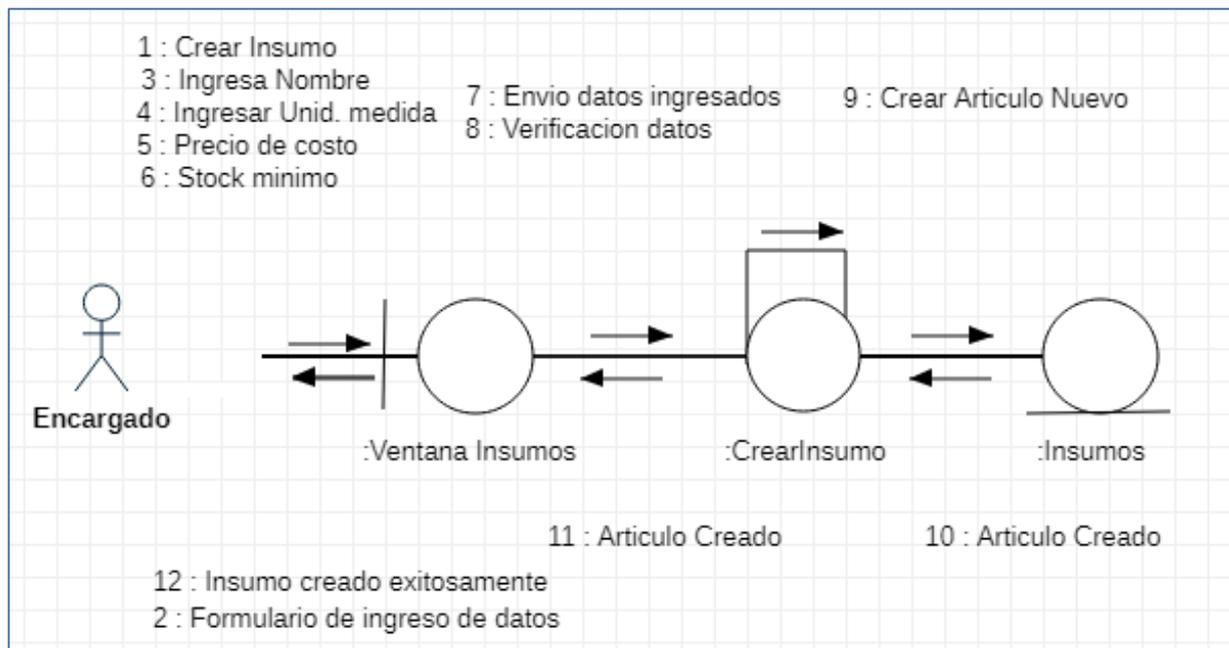


ILUSTRACION 14: DIAGRAMA DE SECUENCIA ‘INGRESO AL SISTEMA’



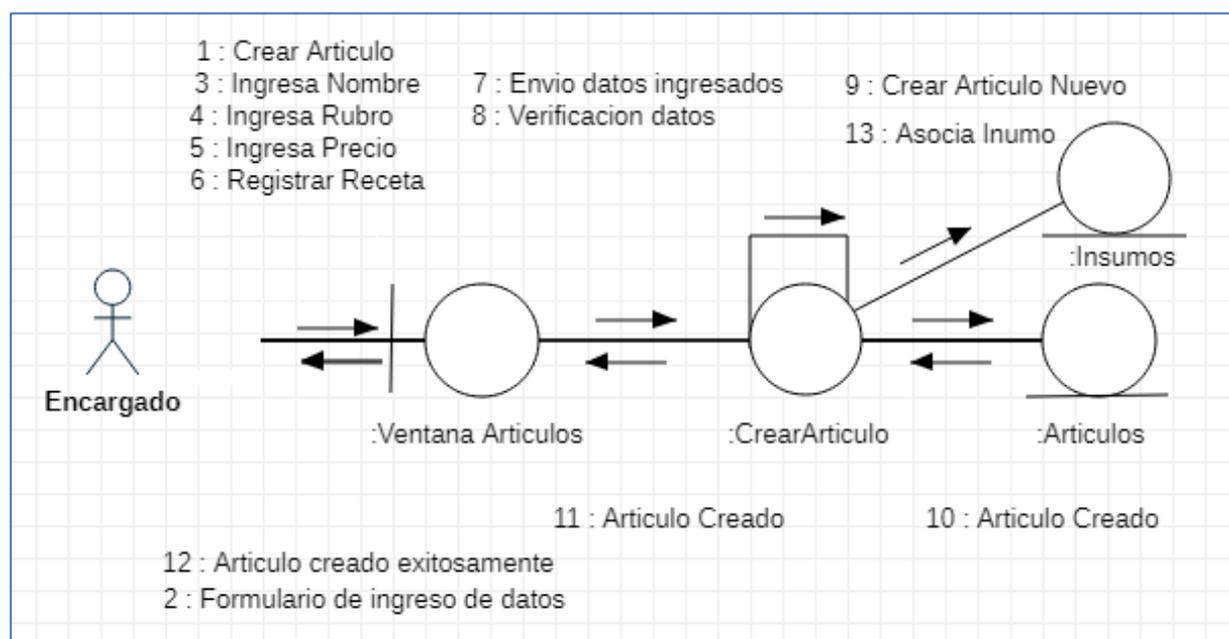
Al ingresar a la opción “Crear artículo” se nos muestran los formularios correspondientes para la creación de un nuevo artículo. Luego de ingresar los datos correspondientes se confirma la operación.

ILUSTRACION 15: *DIAGRAMA DE SECUENCIA ‘CREAR INSUMO’*



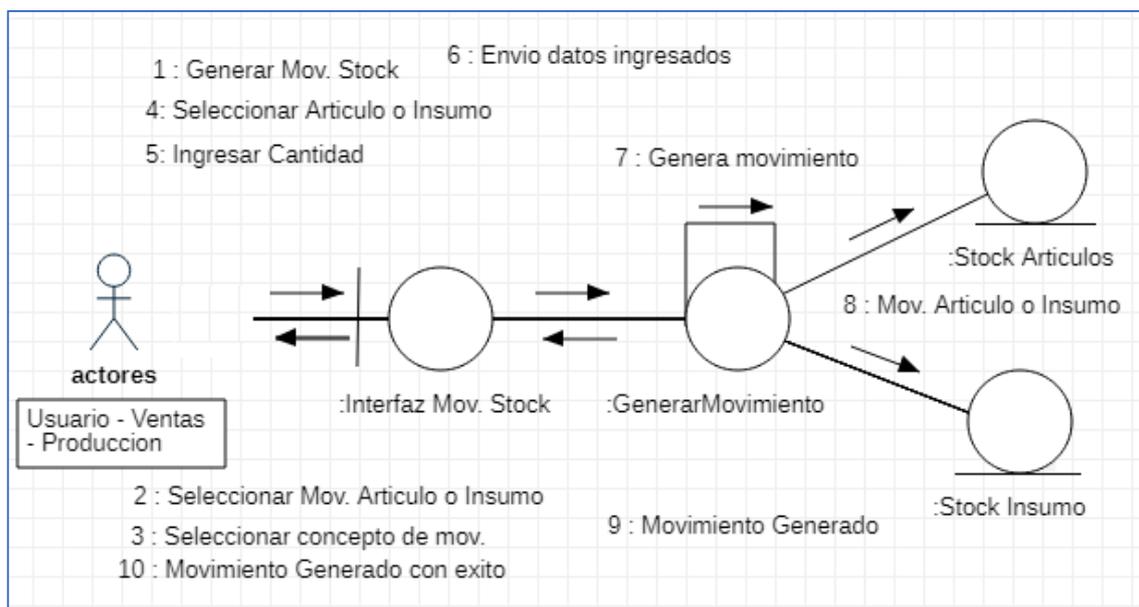
De igual manera, la creación de los insumos se realiza mediante un proceso similar, solo cambian los datos ingresados.

ILUSTRACION: *DIAGRAMA DE SECUENCIA ‘CREAR ARTICULO’*



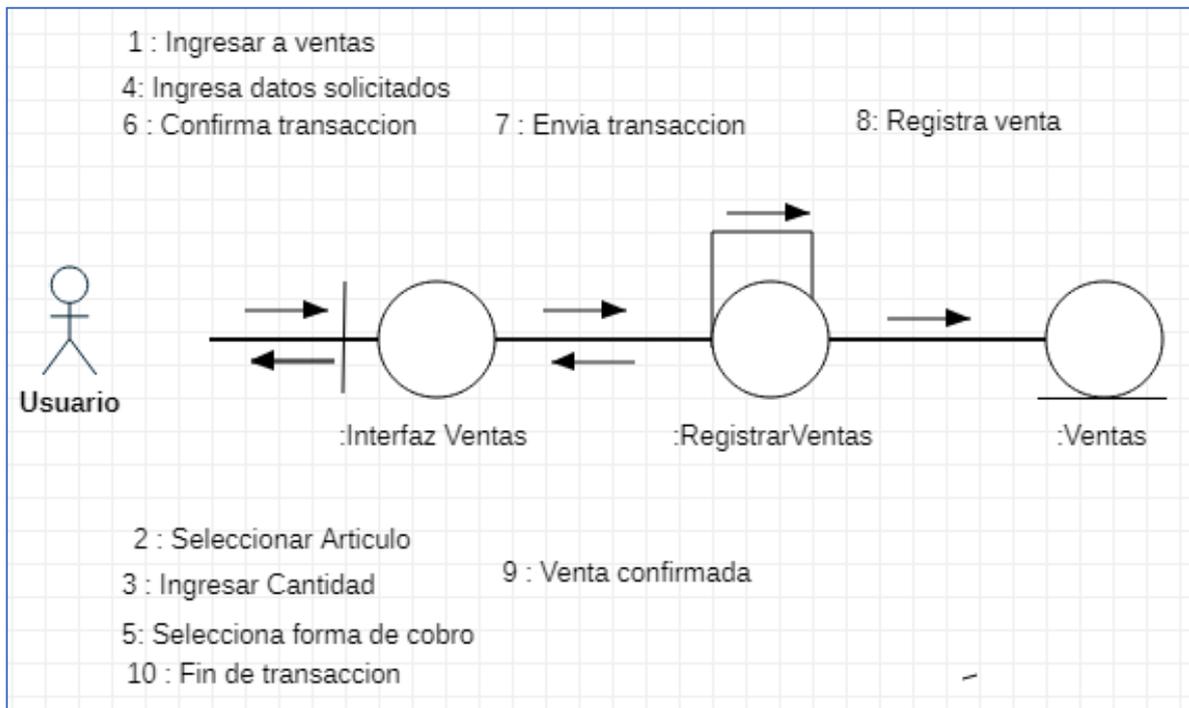
Para generar un movimiento de stock, el sistema solicitara mediante su interfaz la selección del tipo de movimiento (artículo o insumo), luego el concepto de movimiento (ingreso o egreso), Seleccionar el articulo o insumo, y por último la cantidad. Cabe aclarar que ese proceso se realiza de manera automática con cada transacción de ventas y progreso de la producción.

ILUSTRACION 17: DIAGRAMA DE SECUENCIA 'MOVIMIENTO DE ARTICULO'



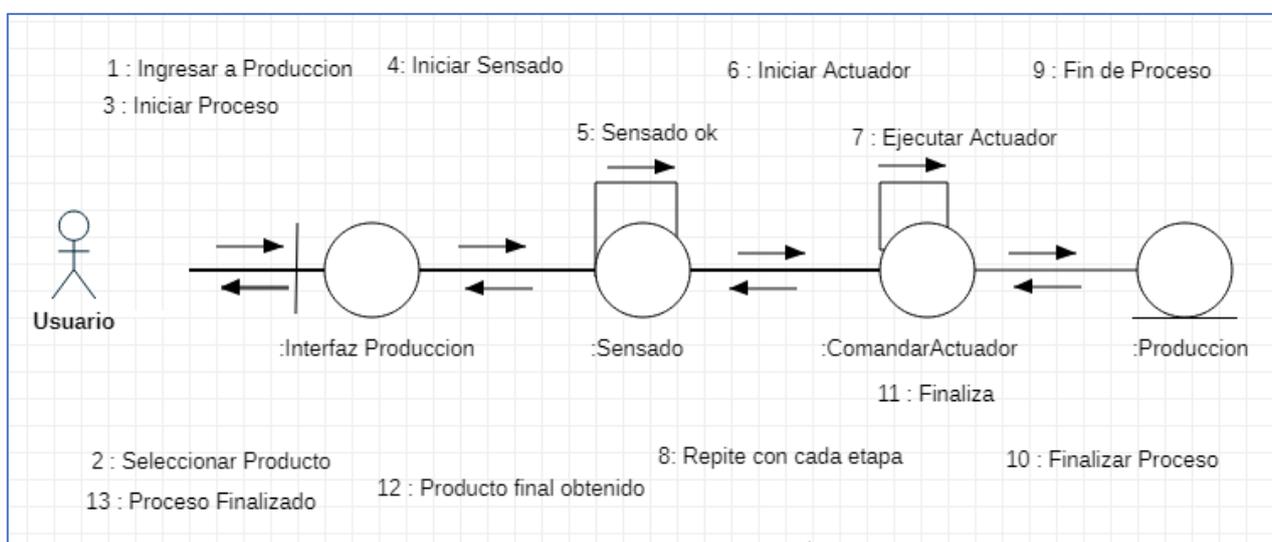
Para realizar una transacción de ventas, se debe ingresar a la opción “Ventas”, donde el sistema solicitara seleccionar el articulo correspondiente, luego ingresar la cantidad y posteriormente seleccionar la forma de cobro para confirmar la transacción.

ILUSTRACION 18: DIAGRAMA DE SECUENCIA 'REGISTRO DE VENTAS'



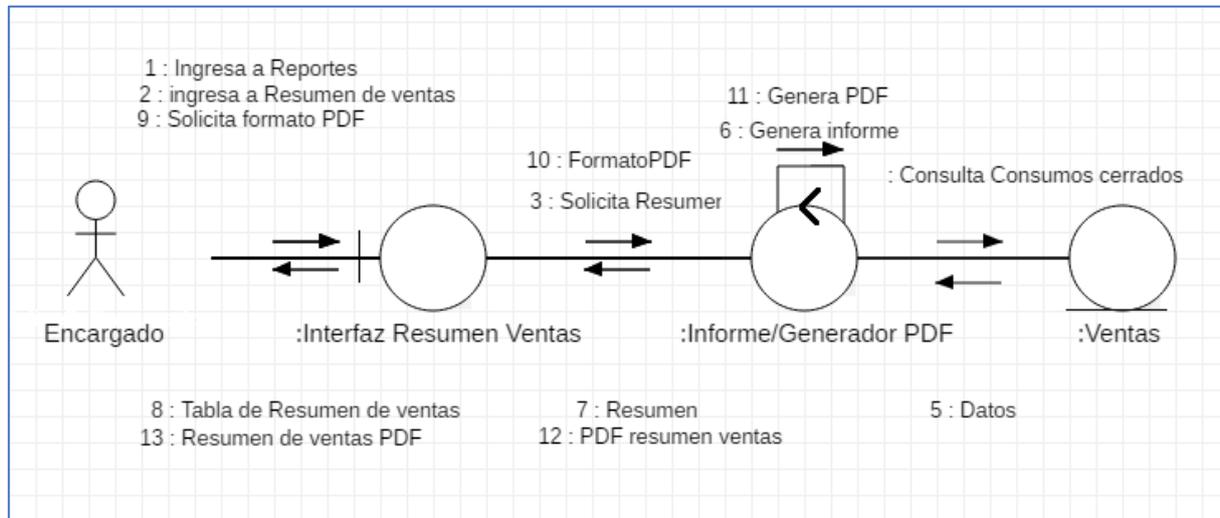
Para comenzar un proceso de producción se debe ingresar a la opción “Producción” allí el sistema solicitara seleccionar el producto a producir (Articulo) y luego solicitara la confirmación para iniciar el proceso.

ILUSTRACION 19: DIAGRAMA DE SECUENCIA 'PRODUCCION'



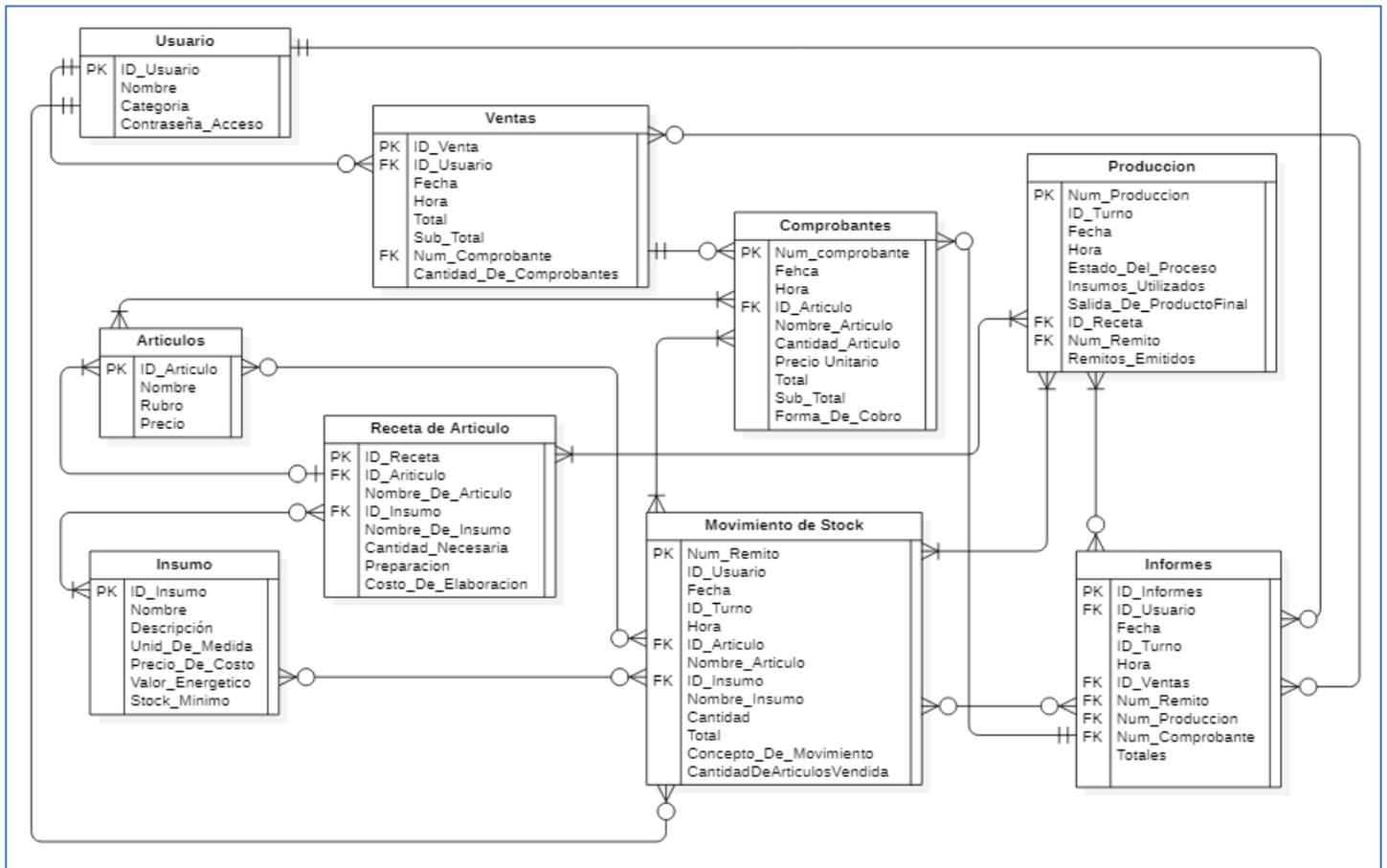
Para generar un informe basta con solo ingresar a la opción “Reportes” y seleccionar el tipo de informe necesario. (ejemplo Ventas).

ILUSTRACION 20: DIAGRAMA DE SECUENCIA ‘REPORTES’



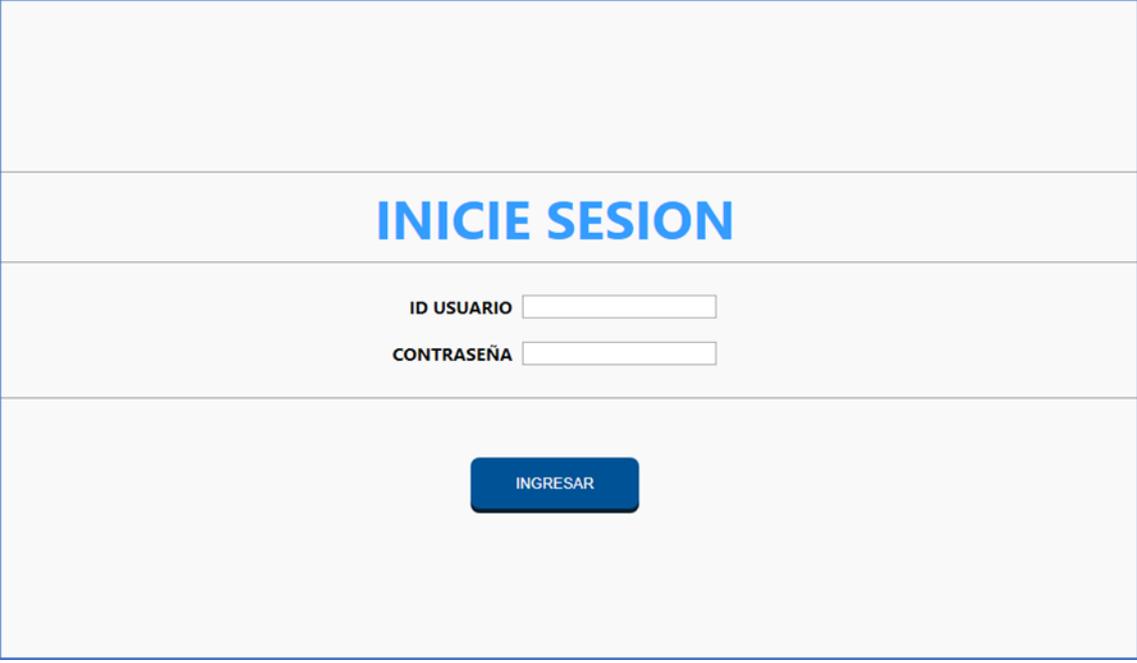
Con el fin de presentar la relación de las distintas tablas de la base de datos relacional, se muestra el siguiente diagrama Entidad-Relación.

ILUSTRACION 22: DIAGRAMA ENTIDAD-RELACION



Prototipos de interfaces de pantallas

ILUSTRACION 23: PROTOTIPO INTERFAZ 'INICIO SESION':



Prototipo de interfaz de inicio de sesión. El diseño es minimalista con un fondo gris claro. En el centro, el título "INICIE SESION" aparece en letras azules grandes. Debajo, hay dos campos de entrada: "ID USUARIO" y "CONTRASEÑA", cada uno con un recuadro blanco y una línea inferior azul. Abajo de los campos, un botón azul con el texto "INGRESAR" en blanco está centrado.

ILUSTRACION 24: PROTOTIPO INTERFAZ 'PANTALLA PRINCIPAL':



Prototipo de interfaz de pantalla principal. La parte superior muestra una barra de navegación con botones azules para "Usuarios", "Insumos", "Articulos", "Mov. Stock", "Ventas", "Produccion", "REPORTES" y "Salir". A la derecha, el texto "USUARIO : administrador" indica el rol del usuario. El contenido principal comienza con el saludo "BIENVENIDO" en negrita. En el centro, el logo "Hondeños" está escrito en una tipografía cursiva amarilla con un efecto de sombra, y debajo, "TERMAS DE RÍO HONDO" aparece en letras mayúsculas azules. A la izquierda, un widget de fecha muestra "Martes 28 de Septiembre del 2021" y un widget de hora muestra "19:53:21". En la esquina inferior derecha, se indica "PROTOTIPO TFG 2021".

ILUSTRACION 25: PROTOTIPO INTERFAZ 'CREAR NUEVO USUARIO':

Usuarios Insumos Articulos Mov. Stock Ventas Produccion REPORTES Salir USUARIO : administrador

CARGAR NUEVO USUARIO

Martes 28 de Septiembre del 2021

20:2:6

ID DE USUARIO

NOMBRE COMPLETO

CONTRASEA

REPETIR CONTRASEA

CARGAR USUARIO

PROTOTIPO TFG 2021

ILUSTRACION 26: PROTOTIPO INTERFAZ 'CREAR ARTICULO':

Usuarios Insumos Articulos Mov. Stock Ventas Produccion REPORTES Salir USUARIO : administrador

CRAR ARTICULOS

Domingo 3 de Octubre del 2021

20:13:10

INGRESE NOMBRE

INGRESE RUBRO

INGRESE PRECIO

REGIST RECETA CREAR

PROTOTIPO TFG 2021

ILUSTRACION 27: PROTOTIPO INTERFAZ 'CREAR INSUMO':

USUARIO : administrador

CRAR INSUMO

INGRESE NOMBRE

UNID. DE MEDIDA

PRECIO COSTO

STOCK MINIMO

VALOR ENERGETICO

CREAR

Domingo 3 de Octubre del 2021

20:24:3

PROTOTIPO TFG 2021

ILUSTRACION 28: PROTOTIPO INTERFAZ 'REGISTRAR VENTAS':

USUARIO : administrador

SELECCIONE ARTICULO

UNIDADES

AGREGAR

CONSUMOS CARGADOS

ARTICULO	PRECIO	UNIDADES	SUB.TOTAL	
ALFAJOR CH.	60	1	60	<input type="button" value="Eliminar"/> <input type="button" value="Editar"/>
TOTAL			60	

PROCESAR CONSUMOS

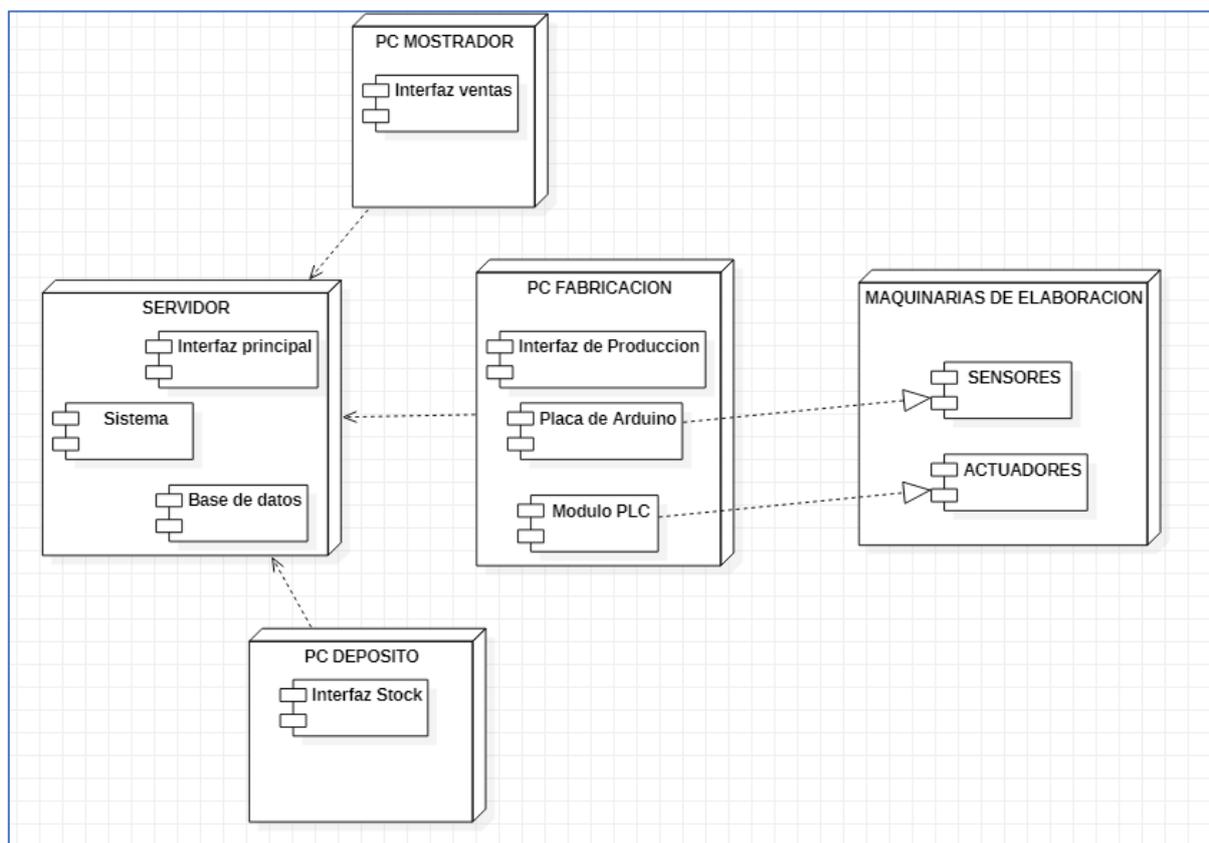
Domingo 3 de Octubre del 2021

20:33:15

PROTOTIPO TFG 2021

Despliegue

ILUSTRACION 29: DIAGRAMA DE COMPONENTES



Seguridad

La solución de software sigue los siguientes estándares de seguridad en cuanto a acceso.

El ingreso del sistema será mediante usuarios previamente registrados, los cuales serán ingresados por el primer usuario con el máximo de los niveles de accesos (administrador). Luego de su creación, cada usuario al ingresar por primera vez con su ID único de acceso y contraseña pre configurada, se le solicitara el cambio de la misma, siguiendo los siguientes protocolos de seguridad:

- Cada contraseña debe tener un mínimo de 6 caracteres.
- Incluir números y letras en mayúsculas y minúsculas.
- Incluir un carácter especial que no sea una letra o un número.
- Debe ser diferente a la contraseña anterior.
- La contraseña vence después de 90 días.

Cada contraseña generada por el usuario será encriptada mediante la función hash¹ ‘sha-3-256²’ en la base de datos, siendo inaccesible por el administrador de la base de datos, excepto la opción de blanqueo.

En cuanto a los niveles de accesos, se califican en función del área en la que se desempeñan los usuarios en la organización, en función de ello, será restringido o habilitada las diferentes funcionalidades o configuraciones del sistema.

Los roles o niveles de acceso son los siguientes:

- Nivel 10 (Administración): Acceso total.
- Nivel 8 (Elaboración): Acceso limitado
- Nivel 5 (Deposito): Acceso limitado
- Nivel 3 (Cajeros): Acceso limitado
- Nivel 1 (Otros): Acceso de consulta

Los mismos son asignados en la creación de los diferentes usuarios, estableciendo el acceso y usabilidad del sistema de los mismos.

¹ “Hash unidireccional que toma una parte arbitrariamente grande de texto plano y, a partir de ella, calcula una cadena de bits de longitud fija” (Andrew S. Tanenbaum, 2012)

²

En cuanto a políticas de resguardo de la información, para asegurar la disponibilidad y evitar pérdida de datos importantes ante cualquier posible contingencia, recurrimos a los siguientes servicios de respaldo, pensado en 3 medios para la realización de backups tanto del código de la aplicación y la base de datos pertinente.

1. Servidor Local.

Ubicada en el servidor principal de trabajo donde se encuentra alojado el sistema en sí (código fuente y base de datos principal), la copia de seguridad es realizada en un disco duro secundario, exclusivamente para ello. Almacenando el primer backup del código fuente y la base de datos específica. El servidor local se encuentra en la oficina de administración general.

2. Microsoft Azure (Nube).

La segunda copia del código fuente y base de datos estará ubicada en los servidores de Microsoft Azure, con el objetivo de asegurar la redundancia de datos y la disponibilidad en caso de daños irreversibles causados en el servidor local. Haciendo uso de la herramienta Azure Backup, la cual “es una solución de copias de seguridad con un solo clic rentable y segura que se puede escalar en función de las necesidades de almacenamiento de copia de seguridad.” (Azure, 2021).

3. Almacenamiento externo.

Tercera copia de seguridad del código fuente, y en determinadas ocasiones, copia de la base de datos por periodos, realizadas en disco duros externos con el fin de ser archivado en una ubicación diferente del servidor local, y ser catalogado por periodos. Siendo accesible solo por personal autorizado.

Las copias de seguridad generadas de la base de datos en el servidor local y en los servidores de Azure se realizan automáticamente luego de cada jornada de trabajo (diariamente) entre las 00hs y las 3hs, además son eliminados aquellos Backups con más

de 30 días de resguardo. En cuanto al código fuente, este último es respaldado luego de cada modificación realizada, eliminando su versión anterior alojada en el servidor local, en cambio en la nube, se almacena como una nueva versión de código fuente, sin modificar un resguardo previo. Por último las copias de seguridad efectuadas en discos duros externos, son realizadas cada 30 días, realizando un backup tanto de la base de datos y código fuente, catalogado por periodos y versiones del mismo.

Análisis De Costos

En el siguiente apartado se cotejan los costos asociados en la implementación de este proyecto, los mismos se encuentran detallados en los siguientes apartados basados en el esfuerzo requerido para su ejecución (recursos humanos), en los costos de licencias/Servicios y equipamientos necesarios.

El cálculo de los sueldos se realizó en función de la tabla de honorarios publicada en CPCIPC (Consejo Profesional de Ciencias Informáticas de la Provincia de Córdoba).

TABLA 17: ANALISIS DE COSTOS DE RRHH.

Recurso Humano	Honorarios Mensuales	Meses	Total
Analista en sistemas	\$120.885	3	\$362.655,00
Programador	\$112.191	3	\$336.578,00
Administrador en Redes y base de datos	\$115.335	3	\$346.005,00
Ingeniero	\$123.000	1	123.000,00
TOTALES COSTOS:			\$1.168,238

Fuente: Elaboración propia

En modo de información, se toma como referencia el precio del valor dólar cotizado al día 20/10/2021 por el Banco Nación de la república Argentina USD\$ 1 (un dólar estado unidense) = \$104.25 (pesos argentinos). Los precios expresados en las tablas son representados en pesos argentinos e incluyen el 21% alícuota IVA.

TABLA 18: ANALISIS DE COSTOS LICENCIAS

Software/servicios	Tipo	Fuente	Cant.	Precio Unitario	Total
Windows 10 Pro	De pago	www.keysoff.com	3	\$2.068,32 (usd\$19,84)	\$6.204,96 (usd\$59,52)
Windows Server Essentials 2022	De pago	www.microsoft.com	1	\$52.229,25 (usd\$501)	\$52.229,25 (usd\$501)
Apache HTTP Server 2.5	Libre	httpd.apache.org	1	0	0
Google Chrome	Libre	www.google.com/chrome	4	0	0
Sublime Text V3	Libre	www.sublimetext.com	1	0	0
Azure Backup	De pago	azure.microsoft.com	1	\$3.127,50 (usd\$30)	\$3.127,50 (usd\$30)
TOTALES COSTOS:					\$61.561,71

Fuente: Elaboración propia

Si bien las PC's detalladas en este presupuesto incorporan Windows 10, se recurre a la compra de 3 licencias del mismo sistema operativo, pero en su versión Profesional.

TABLA 19: ANALISIS DE COSTOS EQUIPAMIENTO

Hardware y estructura	Cant.	Fuente	Precio unitario	Total
Servidor Intel I7, 16gb ram DDR4, 2 HDD de 1TB c/u	1	www.lenovo.com.ar	\$128.556,00	\$128.556,00
PC, Intel I5, 8bg ram DDR4, SSD 500GB	2	www.santiagoinformatica.com.ar	\$98.000,00	\$196.000,00
PC All in one, AMD R5, 8gb Ram DDR4, 500GB	1	https://www.lenovo.com.ar	\$86.999,00	\$86.999,00
Switch TP-Link Giga 1000 SG100BD	1	www.santiagoinformatica.com.ar	\$4.454,39	\$4.454,39
Impresora 3nstart térmica pos rpt006	2		\$16.700,00	\$33.400,00
Impresora HP LJ M107A	1		\$17.300,00	\$17.300,00
Cable UTP Cat.6, interior	200m.		\$51,80	\$10.360,00
Conector RJ45 Cat. 5E	6		\$74,38	\$446,28
Caja jack RJ-45 Cat. 6	5		\$342,98	\$1.714,90
TOTALES COSTOS:			\$479.230,57	

Fuente: Elaboración propia

En la siguiente tabla se muestra un resumen de los costos cotejados anteriormente en las 3 categorías, sumando los totales en un importe final, siendo este el total de los costos del proyecto.

TABLA 20: TOTAL COSTOS

ITEM	TOTALES
<i>Recurso Humano</i>	\$1.168,238,00
<i>Software/Servicios</i>	\$61.561,71
<i>Hardware y estructura</i>	\$479.230,57
TOTALES COSTOS DEL PROYECTO:	\$1.709.030,28

Fuente: Elaboración propia

Análisis de Riesgos

A continuación, se presentan los posibles riesgos que pueden presentarse a lo largo del proyecto.

El siguiente apartado se mide en probabilidad de ocurrencia e impacto que tienen los mismos como sigue:

- ALTA
- MEDIA
- BAJA

Además, se establece el impacto en términos de gravedad, en función de la probabilidad de ocurrencia que generarían una desventaja para el proyecto.

Mediante la siguiente tabla se presenta las métricas de calificación de riesgos del proyecto.

PROBABILIDAD	IMPACTO		
	<i>ALTO</i>	<i>MEDIO</i>	<i>BAJO</i>
<i>ALTA</i>	GRAVE	GRAVE	MODERADO
<i>MEDIA</i>	GRAVE	MODERADO	LEVE
<i>BAJA</i>	MODERADO	LEVE	LEVE

TABLA 21: Matriz de riesgos

ID	RIESGO	CAUSA	PROB. DE OCURRENCIA	IMPACTO
R1	Oposición al proyecto.	Provocado por el rechazo del personal ante un cambio en sus metodologías de trabajo.	MEDIA	BAJO
R2	Las maquinarias nuevas de elaboración no están disponibles en el momento de la implementación.	La instalación de las maquinarias por parte del proveedor requiere más tiempo de lo esperado	ALTA	MEDIO
R3	Incremento repentino de los costos establecidos en el presupuesto.	Debido a la inestabilidad inflacionaria del país.	ALTA	ALTA
R4	Demora en la instalación del cableado de red.	Debido a la dificultad de la instalación al tratarse de una fábrica con varios pisos	BAJA	MEDIO
R5	Corte de suministro de energía eléctrica.	El alto consumo producido por las maquinarias viejas	MEDIA	ALTA

		de elaboración y las altas temperaturas producen el deterioro de los fusibles NH.		
R6	Cambios de requerimientos funcionales del sistema	El cliente puede solicitar cambios inesperados a los RF ya validados.	BAJA	MEDIA
R7	El personal carece de conocimiento en la utilización de sistemas de gestión e información	Debido a la poca practica y casi nula experiencia con sistemas de información	ALTA	BAJO
R8	Demoras en la implementación	Debido a que se requiere mas tiempo de lo esperado.	MEDIA	MEDIO
R9	Vulnerabilidad del sistema	Al implementarse puede mostrar fallos a mejorar.	MEDIA	MEDIO
R10	Retraso en la contratación de personal capacitado	En la zona es difícil encontrar gente capacitada en el rubro informático.	MEDIA	ALTO
R11	Falta de un miembro del equipo.	Provocado por la repentina baja del proyecto de algún miembro del equipo.	BAJO	BAJO
R12	Poco compromiso de parte de la empresa.	Debido a una posible falta de retroalimentación entre ambas partes.	MEDIA	ALTA

Plan de Contingencia

A partir de la identificación y análisis de los riesgos, procedemos a realizar su categorización y adecuarle su correspondiente plan de contingencia.

TABLA 22: Matriz Plan de Contingencias:

RIESGO	CALIFICACION	PLAN DE CONTINGENCIA
R1	LEVE	Identificar las razones del rechazo por parte del personal y mostrarle los beneficios de la implementación.
R2	GRAVE	Solicitarle al proveedor la pronta instalación y puesta en marcha de las maquinarias de elaboración.
R3	GRAVE	Convencer al cliente de adquirir en lo posible la mayor parte del equipo de hardware y software, y considerar un ajuste de honorarios.
R4	LEVE	Analizar el los tiempos estimados de implementación y extender en 1 día más.
R5	GRAVE	Solicitar al cliente la contratación de un electricista para poder solucionar el problema, considerando que estos cortes repentinos pueden producir el atraso de la implementación.
R6	LEVE	Evaluar la solicitud y analizar si se requiere extender el plazo de tiempo estimado.
R7	LEVE	Programar capacitaciones periódicas con el personal luego de la implementación, para afianzar su relación con el sistema.
R8	MODERADO	Reprogramar el plazo de finalización estimado.
R9	MODERADO	Analizar los fallos presentados y solucionarlos al corto plazo para lograr un sistema más robusto.

R10	GRAVE	Extender el radio de búsqueda de personal capacitado, mediante anuncios reiterativos en las ciudades mas cercanos a la zona.
R11	LEVE	Considerar la posibilidad de una baja, para poder cubrir la tarea correspondiente del ex miembro del equipo.
R12	GRAVE	Realizar reuniones periódicas con el cliente (propietario) para lograr una retroalimentación de su parte y conocer sus inquietudes con respecto al proyecto.

Conclusiones

La culminación de este proyecto genero un valor agregado en la empresa, comenzando la transformación digital de la misma, mediante un sistema que les permite llevar un control en tiempo real de la producción, y contar con un módulo de ventas y stock, logrando de esta forma modelar los procesos de negocios tanto como fabrica y local de ventas; Además al contar con la posibilidad de generar informes en función de los datos recolectados, representa una herramienta crucial a la hora de la toma de decisiones.

La problemática detectada en la empresa fue la falta de información de su área de ventas y producción, generando desperdicios de insumos de materia prima y perdida de ventas por falta de productos, siendo este el principal actuador para la intervención de este trabajo. También un factor importante, para incursionar atreves de este proyecto en la empresa, fue que Hondeños se encontraba invirtiendo en su modernización, en el cual paso de tener una elaboración 100% artesanal, (con maquinarias en su mayoría manuales), a una fábrica totalmente automatizada, en cuanto a la producción de su principal línea de productos, los alfajores.

El proyecto logro su objetivo mejor de lo esperado, superando ciertas expectativas, el sistema mostro robustes en sus primeras pruebas de adaptación y control de las maquinarias, y buena respuesta en sus diversas opciones. Generando la aceptación de los usuarios, ya que su principal fortaleza es que fue creado para dicha empresa, en función de sus procesos de negocios. Si bien aún requiere de la agregación de ciertas

funciones (como ser, gestión de gastos, asociación con facturación electrónica, entre otros) y modificaciones, se sigue trabajando en su mejoría a medida que los usuarios se adaptan a su funcionamiento.

Este Trabajo represento un desafío que llevo a aplicar mis conocimientos adquiridos a lo largo de la carrera, pudiendo generar un aporte a nivel empresarial mediante el desarrollo de una herramienta capaz de controlar una fábrica en la mayoría de sus procesos. Requirió un esfuerzo tanto de aprendizaje como de capacitación en las tecnologías necesarias para su construcción, también fue necesario estudiar e involucrarme en cada etapa del proceso de producción y de venta en la incursión a la empresa.

Como estudiante que se encuentra en su última etapa de la carrera me encuentro satisfecho de haber podido participar de un proyecto de tal magnitud, poner en juego mis habilidades y lograr experiencias que se acercan más al ámbito profesional.

Demo

A continuación, se adjunta el siguiente link, el cual contiene el prototipo desarrollado y una simulación en video del mismo. Contiene las carpetas del código fuente, su base de datos, y un instructivo en video para su puesta en marcha.

https://drive.google.com/drive/folders/1UGyb1MqymLd1VZ1ab4OCkot_cV2MJVG4?usp=sharing

Referencias

- Andrew S. Tanenbaum, D. J. (2012). Redes de Computadora 5° Edicion. En *Tanenbaum, Andrew S.* Pearson Educacion.
- AngularJS. (2010). <https://angularjs.org/>. Obtenido de <https://angularjs.org/>:
<https://angularjs.org/>
- Arce, A. (2018). *Programacion PHP*.
- Azure, M. (2021). <https://azure.microsoft.com>. Obtenido de <https://azure.microsoft.com>:
<https://azure.microsoft.com/es-es/services/backup/#features>
- Bootstrap. (09 de 2021). <https://getbootstrap.com/>.
- LEY N° 18.284. CODIGO ALIMENTARIO ARGENTINO. (28 de 07 de 1969).
- Netbeans. (09 de 2021). https://netbeans.org/index_es.html. Recuperado el 08 de mayo de 2019, de https://netbeans.org/index_es.html
- Opper, A. (2010). Fundamentos de SQL . En A. Opper, *Fundamentos de SQL Tercera edicion* (pág. 24). Mc Graw Hill.
- Stallings, W. (2005). *SISTEMAS OPERATIVOS*. Pearson S.A.
- Valdés, D. P. (2007). *Maestros del Web*.
- Wampserver. (09 de 2021). <http://www.wampserver.com>. Recuperado el 08 de mayo de 2019

Anexos

ILUSTRACION 30: PLANILLA DE VENTAS DIARIA:

"Registro de Ventas"									
ALFAJORES HONDEÑOS									
SUCURSAL			Turno mañana		Turno Tarde		Fecha		
			Entra	Sale	Entra	Sale	Planilla N°		
Cajero									
Vendedor									
SALDO INICIAL									
Producto	Inicio Turno	Repos.	Armado	Descomiz.	Final Turno	Ventas	Lote	PU	Total
Caja Alfajores x 12									
Caja Alfajores x 6									
Bocaditos x 12									
Bocaditos x 6									
Colaciones x 12									
Colaciones x 6									
Regionales x 12									
Regionales x 6									
Alfajores									
Bocaditos									
Colaciones									
Regionales									
Promo 1									
Promo 2									
Promo 3									
Combo 1									
Combo 2									
Combo 3									
Combo 4									
Cajas Vacías	Inicial	Repos.	Armado	Descomiz.	Final	Ventas		PU	Total
Alfajores x 12									
Alfajores x 6									
Bocaditos x 12									
Bocaditos x 6									
Colaciones x 12									
Colaciones x 6									
Regionales x 12									
Regionales x 6									
						TOTAL DE VENTAS			

		OBSERVACIONES
TOTAL DE VENTAS:		
SALDO INICIAL DEL TURNO:		
TOTAL DEPOSITOS:		
VENTA CON TARJETA:		
TOTAL VALES:		
TOTAL GASTOS:		
TOTAL EFECTIVO:		
SALDO SEGÚN CAJERO:		
DIFERENCIA:		

ILUSTRACION 33: PLANILLA DE PRODUCCION DIARIA:

"ALFAJORES HONDEÑOS"						
PRODUCCION DIARIA						
MERCADERÍA	CAJAS	CANTIDADES	LOTE DESIGNADO	Fecha de vencimiento		
Colaciones	Dulce de leche					
	Chocolate					
Regionales	Fondant					
	Santafesinos					
Cajones en Producción	Alf. Chocolate x 240					
	Alf. Dulce de leche x 240					
	Alf. de fruta x 240					
	Alf. de maicena x 240					
	Bocaditos x 100					
	Colaciones de chocolate x 100					
	Colaciones de dulce de leche x 100					
	Regionales de fondant x 50					
	Regionales santafesinos x 50					
Galletitas	Miel					
	Limón					
	Coco					
Bocadito	x 6					
	x 12					

RESPONSABLE:.....

HORARIO:.....

PERSONAL INVOLUCRADO:

OBSERVACIONES:

PARA PRODUCCION